

ASPOCOMP

Heart of your technology

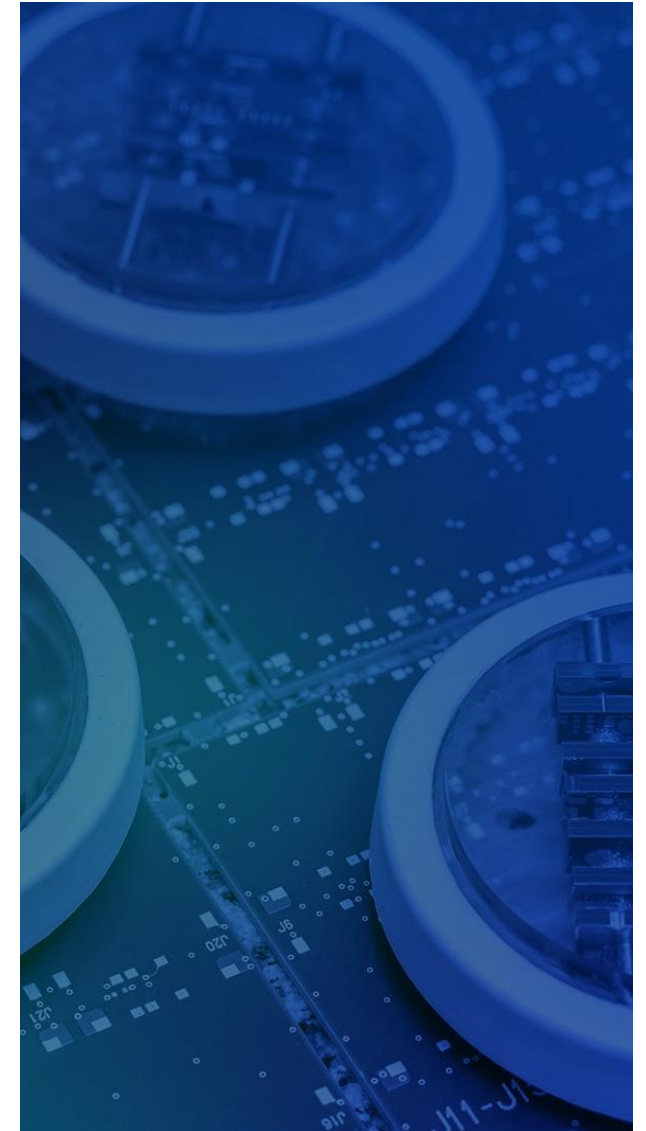
OSAVUOSIKATSAUS TAMMI-SYYSKUU 2026 // MANU SKYTTÄ, 28.10.2026

Sisältö

- Katsauskauden pääkohdat
- Q3/2026 lyhyesti
- Asiakassegmenttien kehitys
- Näkymät vuodelle 2026
- Strategian edistäminen vuonna 2026
- Yhteenveto

Q3/2026 pääkohdat

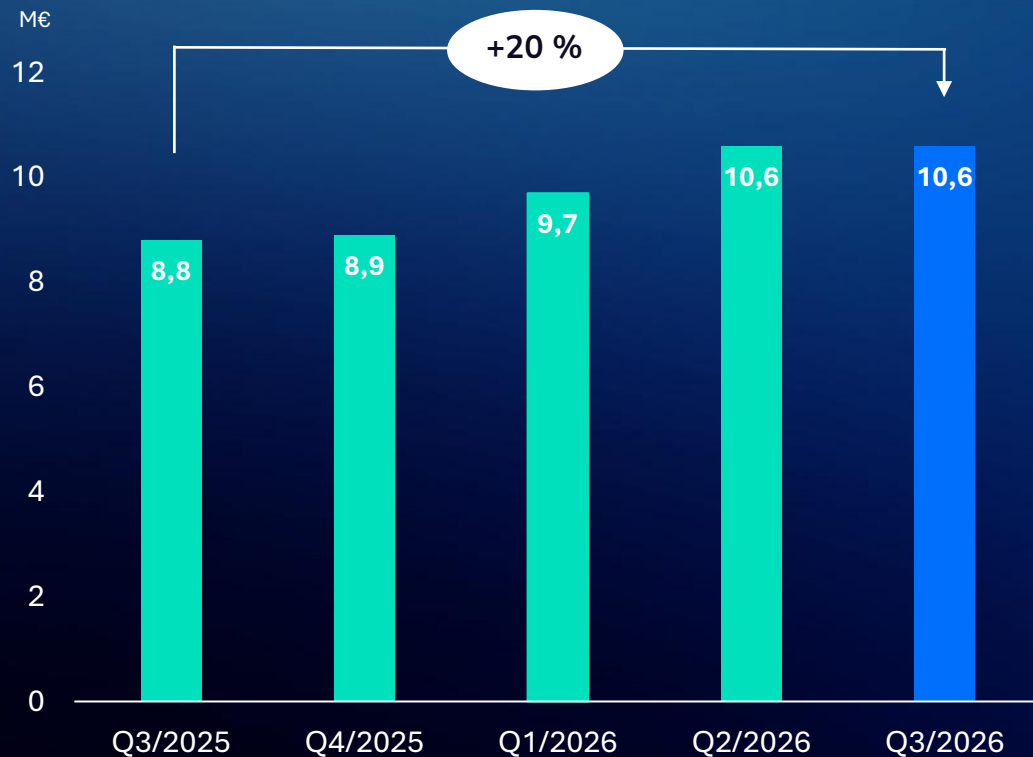
- Liikevaihto kasvoi 20 prosenttia, kasvua vauhdittivat edelleen hyvänä jatkunut kysyntä sekä parantunut kapasiteetti ja toimitusvarmuus
- Puolustusteollisuus ensimmäistä kertaa Aspocompin suurin asiakassegmentti 40 prosentin osuudella kokonaisliikevaihdosta
- Kannattavuutta tuki aiempien vuosien matalakatteisten tilausten päättyminen sekä vuonna 2022 tehdyn alaskirjauksen purku
- Heinä-syyskuun aikana saadut tilaukset 15,3 miljoonaa euroa, kasvu 169 prosenttia
- Tilauskanta uuteen ennätykseen ja oli syyskuun lopussa 30,6 miljoonaa euroa, ulottuen jo vuoden 2028 ensimmäiselle puoliskolle
- Oulun tehtaan laajennusinvestointi etenee aikataulussa ja budjetissa



Q3/2026 lyhyesti

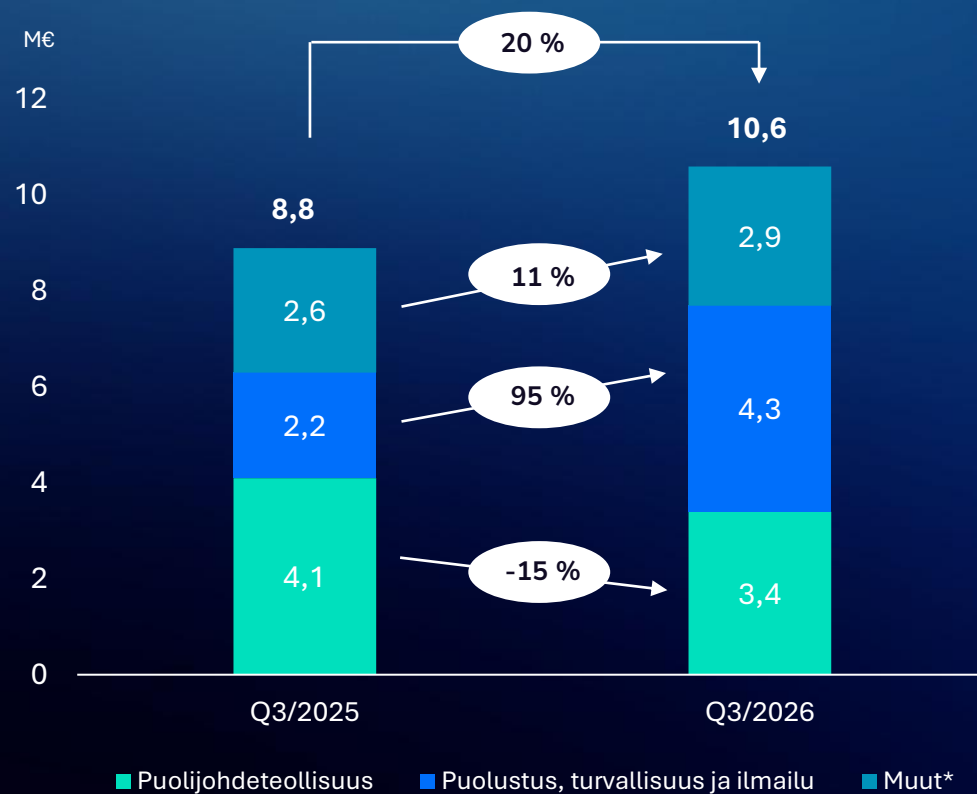
- Liikevaihto 10,6 (8,8) miljoonaa euroa, liikevaihdon kasvu 20 %
- Liiketulos 1,3 (0,3) miljoonaa euroa, 12,6 (3,6) % liikevaihdosta
- Osakekohtainen tulos 0,13 (0,03) euroa
- Liiketoiminnan rahavirta -0,3 (0,5) miljoonaa euroa
- Saadut tilaukset 15,3 (5,7) miljoonaa euroa, kasvu 169 %
- Tilauskanta syyskuun lopussa 30,6 (16,6) miljoonaa euroa, kasvua 85 %
- Omavaraisuusaste 57,7 (61,2) %

Q3/2026 liikevaihto 10,6 M€, kasvua 20 %

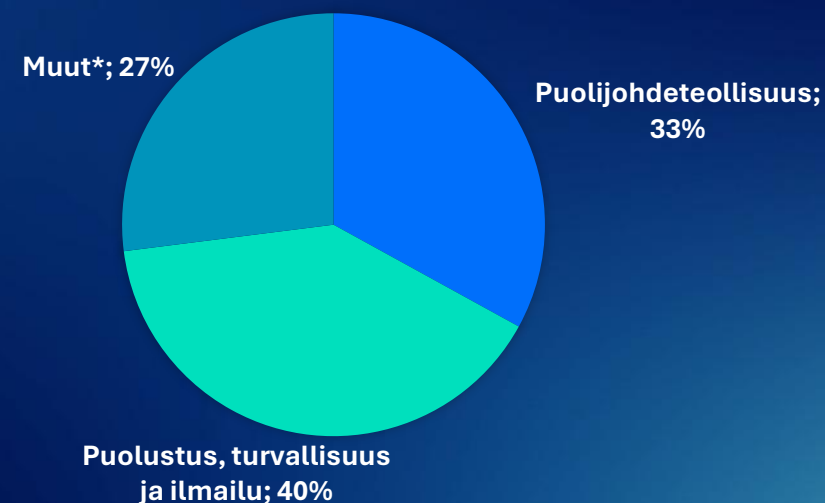


- Liikevaihto 10,6 (8,8) miljoonaa euroa, kasvua 20 %.
- Kasvua vauhdittivat edelleen hyvänä jatkunut kysyntä sekä alkuvuoden aikana tehdyt panostukset kunnossapitoon ja resursointiin, jotka paransivat sekä kapasiteettia että toimitusvarmuutta.
- Tuotanto pyöri läpi kauden ilman merkittäviä häiriöitä, mikä heijastui kauden lukuihin.

Q3/2026 liikevaihto 10,6 M€, kasvua 20 %

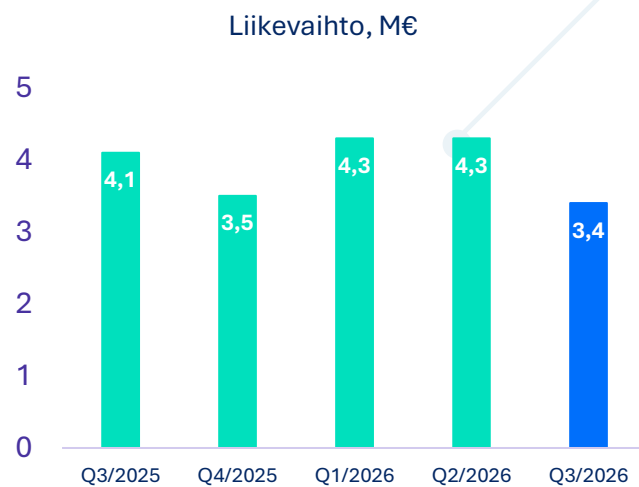


Liikevaihdon jakauma (Q3), %



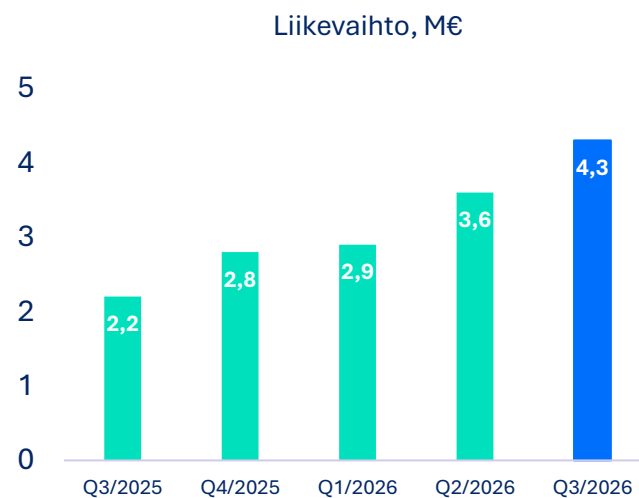
Liikevaihto asiakassegmenteittäin

Puolijohdeteollisuus



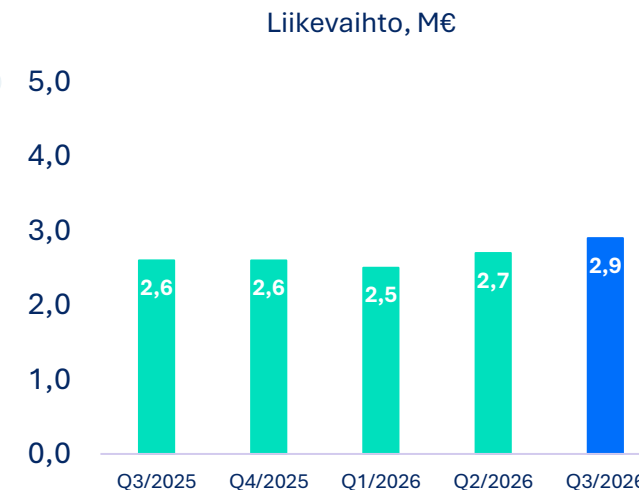
- Liikevaihto laski vertailukaudesta 15 %, ollen 3,4 (4,1) miljoonaa euroa.
- Kysyntä jatkui vahvana, mutta liikevaihdon kehitystä heikensi asiakkaille asetetut kapasiteettirajoitukset, joilla kapasiteettia kohdennettiin puolustus-, turvallisuus- ja ilmailusegmentille.

Puolustus, turvallisuus ja ilmailu



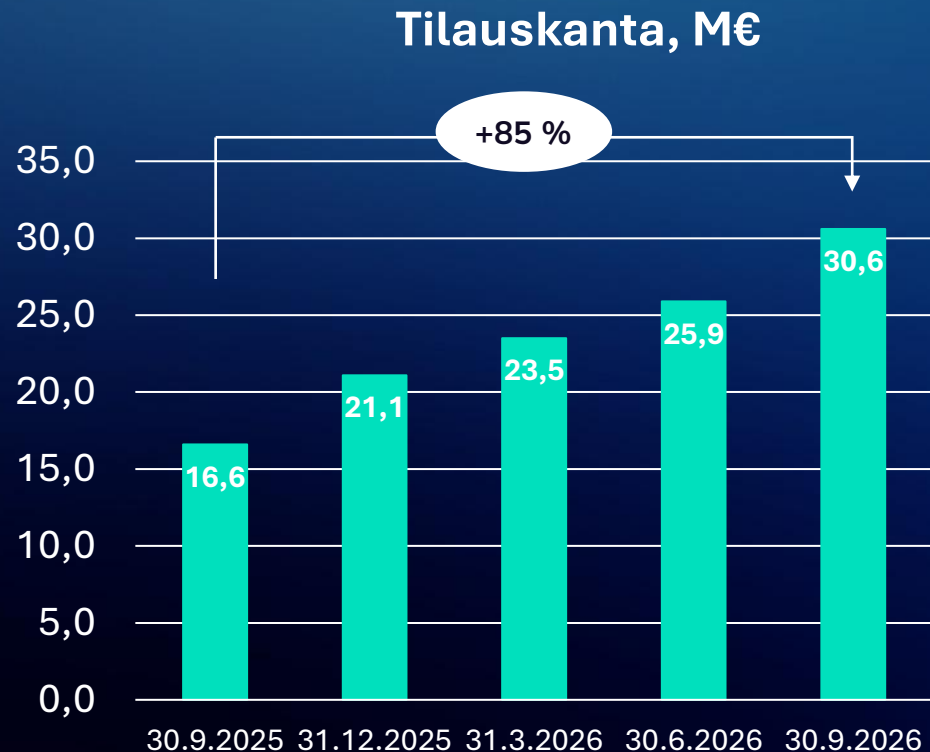
- Liikevaihto kasvoi 95 % vertailukaudesta, ollen 4,3 (2,2) miljoonaa euroa.
- Kasvu on seurausta onnistuneesta pitkäjänteisestä myyntityöstä sekä strategisesta valinnasta vapauttaa kapasiteettia kyseiselle asiakassegmentille.

Muut*



- Liikevaihto kasvoi 11 % vertailukaudesta, ollen 2,9 (2,6) miljoonaa euroa.

Ennätyskorkea tilauskanta, saadut tilaukset kasvoivat 169 %



- Tilauuskanta syyskuun 2026 lopussa 30,6 (16,6) milj. euroa
 - Tilauuskannan kasvua ohjaa tekoälysirujen valmistamisen ja puolustusteollisuuden kysynnän kasvu
 - Tilauuskannasta 8,5 milj. euroa ajoitettu toimitettaviksi vuonna 2026
- Saadut tilaukset heinä-syyskuussa 15,3 (5,7) milj. euroa
 - Saaduista tilauksista 43 % tuli puolijohdeteollisuudesta ja 27 % puolustus-, turvallisuus- ja ilmailuteollisuudesta

Q3/2026 liike-tulos

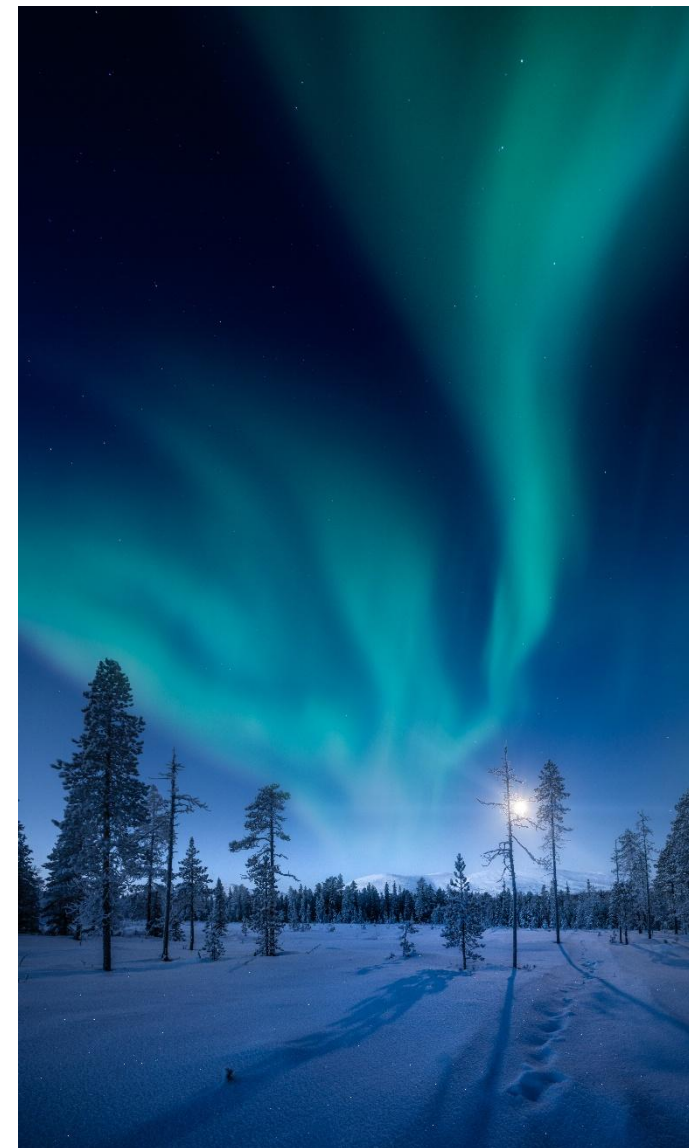


- Liiketulos 1,3 (0,3) milj. euroa, 12,6 (3,6) % liikevaihdosta.
- Heinä-syyskuun liike-tulosta paransivat parantunut tuote- ja asiakasjakauma sekä aiempien vuosien matalakatteisten tilausten päättyminen vuoden toisella neljänneksellä.
- Lisäksi liike-tulokseen vaikutti 157 tuhannen euron kertaluonteinen tuotto, joka liittyi vuonna 2022 alaskirjattuun asiakassaatavaan.

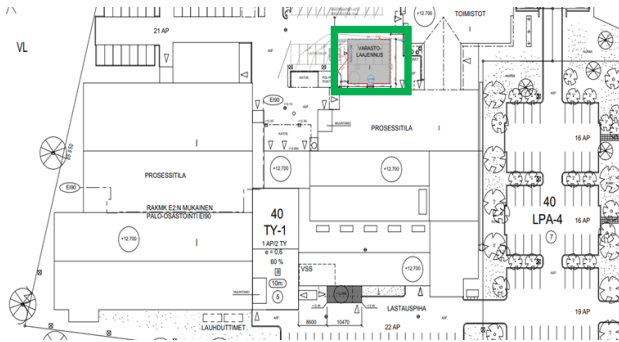
Näkymät vuodelle 2026 ennallaan (julkaistu 25.2.2026)

Aspocompin tuotteiden kysynnän odotetaan jatkuvan hyvällä tasolla vuonna 2026. Etenkin puolustusteollisuuden ja puolijohdemarkkinan kysynnän odotetaan jatkuvan hyvänä.

Aspocomp arvioi vuoden 2026 liikevaihdon kasvavan ja liiketuloksen paranevan vuoteen 2025 verrattuna. Aspocompin vuoden 2025 liikevaihto oli 38,2 miljoonaa euroa ja liiketulos oli 0,9 miljoonaa euroa.



Vuoden 2026 strategiset painopistealueet



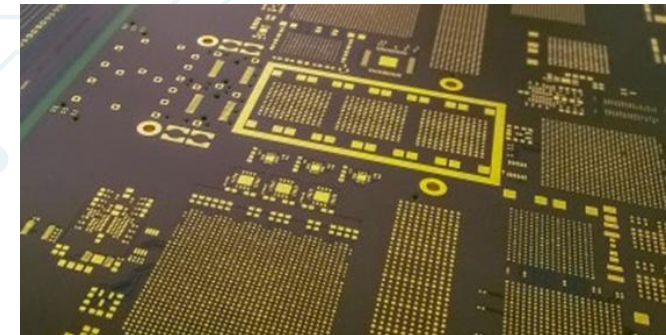
Oulun tehtaan investointiohjelma

- Laajennusinvestointi etenee aikataulussa ja budjetissa.
- Viisi uutta linjastoa otettu onnistuneesti käyttöön (Q3). Näistä kaksi korvasi aiempina vuosina tuotannonmenetyksiä aiheuttaneita pullonkauloja, mikä pienentää riskiä operatiivisille häiriöille.



Markkina-aseman vahvistaminen valituissa asiakassegmenteissä

- Puolustusteollisuus suurin asiakassegmentti 40 prosentin osuudella kokonaisliikevaihdosta – konkreettinen osoitus siitä, että strategiamme keskittää kasvua puolustus-, turvallisuus- ja ilmailumarkkinoille toimii suunnitellusti.
- Viiden suurimman asiakkaan osuus konsernin liikevaihdosta oli 58 (70) %.



Panostukset tuotannon laatuun ja kunnossapitoon

- Tuotannon uusien laitteiden asennukset sekä tuotannon läpivirtauksen varmistaminen investointiprojektin aikana.
- Voimakas panostus tuotannon laatuun, mikä vaikuttaa positiivisesti kannattavuuteen, kapasiteettiin ja toimitusvarmuuteen.
- Kunnossapito osana yhtiön kriittisiä ydinprosesseja.

Taloudelliset tavoitteet

Aspocompin strategia keskittyy vahvistamaan yhtiön nykyistä markkina-asemaa ja kasvua etenkin Puolustus-, turvallisuus- ja ilmailu- sekä puolijohdesegmenteissä lisääntyneen kysynnän takia.

Liikevaihto

>100 M€

pitkällä aikavälillä

Kannattavuus

10 %

liikevoitto-%
keskipitkällä aikavälillä

Oulun tehtaan kapasiteetti

>50 %

Investoinnit Oulun tehtaan
laajentamiseen vuosina 2026–
2027

Omavaraisuusaste

>40 %

Strategiset investoinnit ja yritysostot

**Välitysliiketoiminnan
kasvattaminen
kumppaniverkostoa
laajentamalla.**

Yhteenveto

- Q3 oli osoitus Aspocompin hyvästä operatiivisesta suorituskyvystä ja tuotannon luotettavuudesta suotuisassa markkinaympäristössä.
- Vahva kysyntä jatkui erityisesti puolustusteollisuudessa – strategia keskittää kasvua puolustus-, turvallisuus- ja ilmailumarkkinoille toimii suunnitellusti.
- Tilauskanta uuteen ennätykseen ja pitkäjänteinen näkymä jopa vuoden 2028 ensimmäiselle puoliskolle.
- Oulun tehtaan laajennus etenee suunnitellusti, ja seuraavat kuusi kuukautta muodostavat kriittisen asennus- ja käyttöönottovaiheen, mikä tulee väliaikaisesti heijastumaan liikevaihtoon ja kannattavuuteen.
- Aspocompilla vahvat keskipitkän ja pitkän aikavälin näkymät.



ASPOCOMP

Heart of your technology

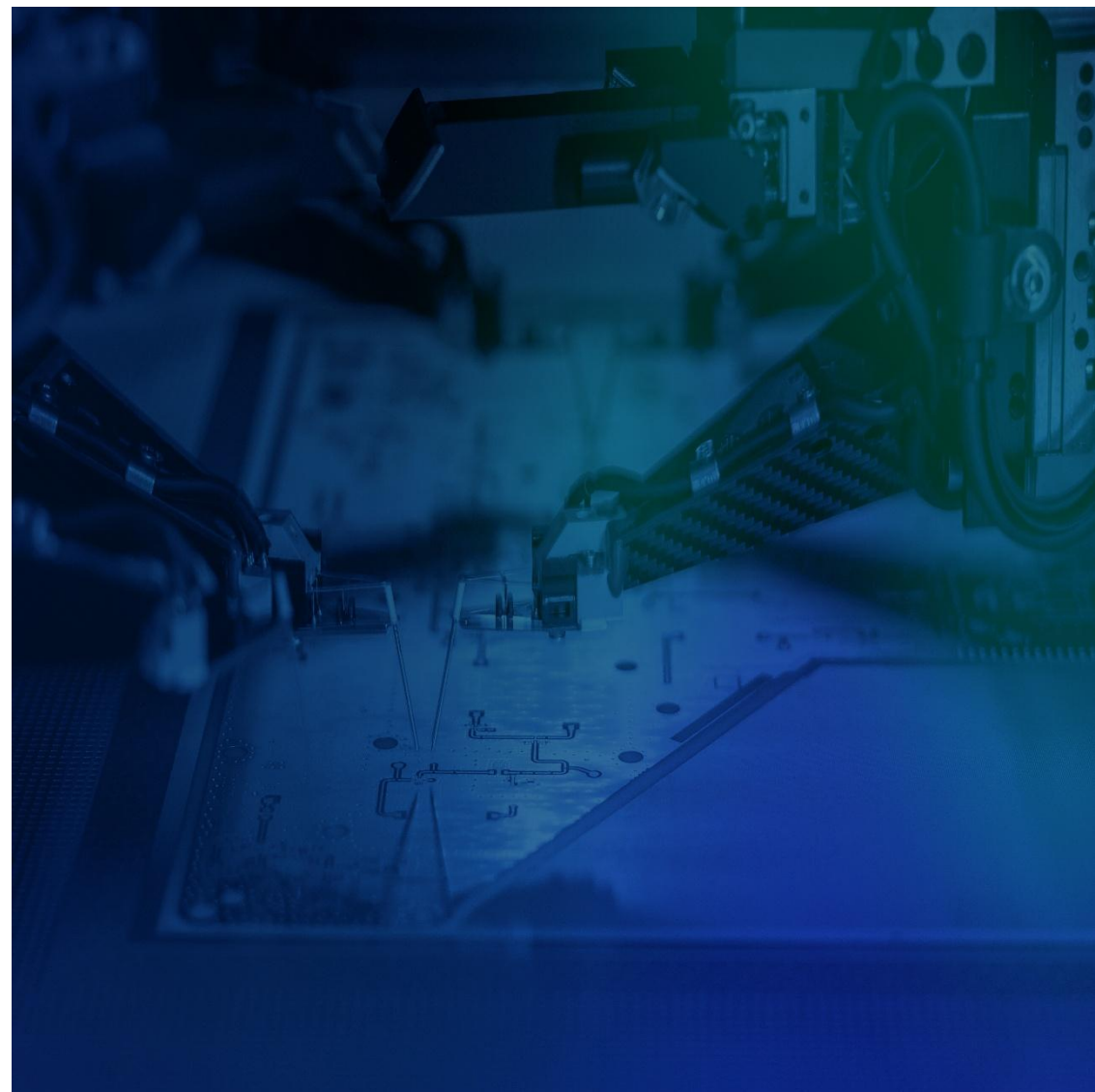
Manu Skyttä, CEO

Lisämateriaalit



Suurimmat osakkeenomistajat 30.9.2026

10 suurinta osakkeenomistajaa, 30.9.2026		Osakemäärä	Omistus, %
1	Joensuun Kauppa Ja Kone Oy	1 376 361	18,28
2	Etola Group Oy	1 158 898	15,40
3	Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	358 361	4,76
4	Etola Erkki Olavi	352 631	4,68
5	Nordea Life Assurance Finland Limited	275 000	3,65
6	Yli-Krekola Antti Veikko	222 129	2,95
7	Montonen Mikko Juhani	216 079	2,87
8	Sijoitusrahasto Säästöpankki Pienyhtiöt	200 000	2,66
9	Lahdenperä Matti Kustaa	120 650	1,60
10	Koskinen Jouni Ilmari	112 702	1,50
10 suurinta osakkeenomistajaa		4 392 811	58,36
Muut osakkeenomistajat		3 134 911	41,64
Yhteensä		7 527 722	100



Hallitus



Ville Vuori

Puheenjohtaja



Kaisa Kokkonen

Varapuheenjohtaja



Jenni Enroth

Jäsen



Anssi Korhonen

Jäsen

Johtoryhmä



Manu Skyttä

Toimitusjohtaja



Antti Ojala

Kaupallinen johtaja
ja toimitusjohtajan
sijainen



**Pekka
Holopainen**

Operatiivinen
johtaja



**Hanna-Leena
Keskitalo**

Henkilöstöjohtaja



Terhi Launis

Talousjohtaja



Mitri Mattila

Teknologiajohtaja



Ilkka Lohi

Laatujohtaja

ASPOCOMP

Heart of your technology

Please contact

Aspocomp Sales team

And follow us at:

www.aspocomp.com

