

ASPOCOMP

Heart of your technology

OSAVUOSIKATSAUS TAMMI-MAALISKUU 2026 // MANU SKYTTÄ, 29.4.2026

Sisältö

- Katsauskauden pääkohdat
- Q1/2026 lyhyesti
- Asiakassegmenttien kehitys
- Näkymät vuodelle 2026
- Strategian edistäminen vuonna 2026
- Yhteenveto

Q1/2026 pääkohdat

- Liikevaihto laski johtuen tuotantomäärien supistumisesta, taustalla laitetoimittajan konkurssista johtunut varaosapula
- Kannattavuutta painoi vuonna 2024 sovitut matalakatteiset tilaukset sekä 80 tuhannen euron alaskirjaus
- Vahva kysyntä jatkui, erityisesti puolustus- ja puolijohdeteollisuuden sektoreilla
- Saadut tilaukset kasvoivat 7 % ja tilauskanta ennätyskorkea – näkymä ulottuu jo vuoteen 2027
- Oulun tehtaan investointiohjelma etenee suunnitellusti



Q1/2026 lyhyesti

- Liikevaihto 9,7 (10,3) miljoonaa euroa, liikevaihdon lasku -6 %
- Liiketulos 0,2 (0,8) miljoonaa euroa, 2,2 (8,0) % liikevaihdosta
- Osakekohtainen tulos 0,02 (0,10) euroa
- Liiketoiminnan rahavirta 0,7 (1,8) miljoonaa euroa
- Saadut tilaukset 12,2 (11,4) miljoonaa euroa, kasvua 7 %
- Tilauskanta katsauskauden lopussa 23,5 (21,0) miljoonaa euroa, kasvua 12 %
- Omavaraisuusaste 63,9 (55,1) %

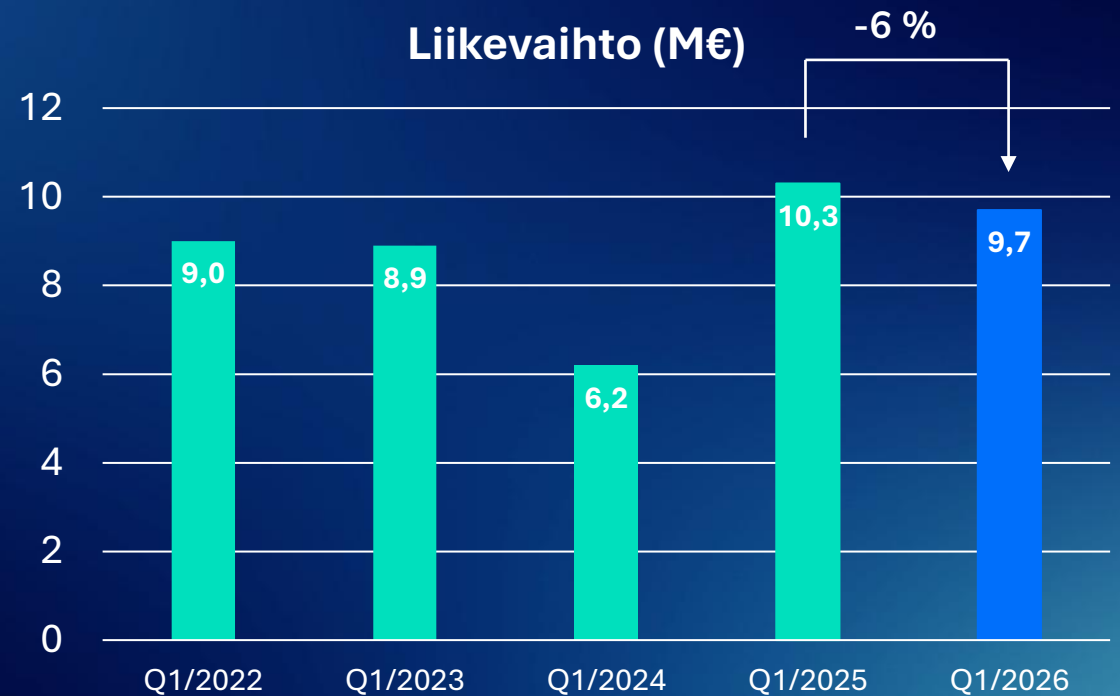


ASPOCOMP

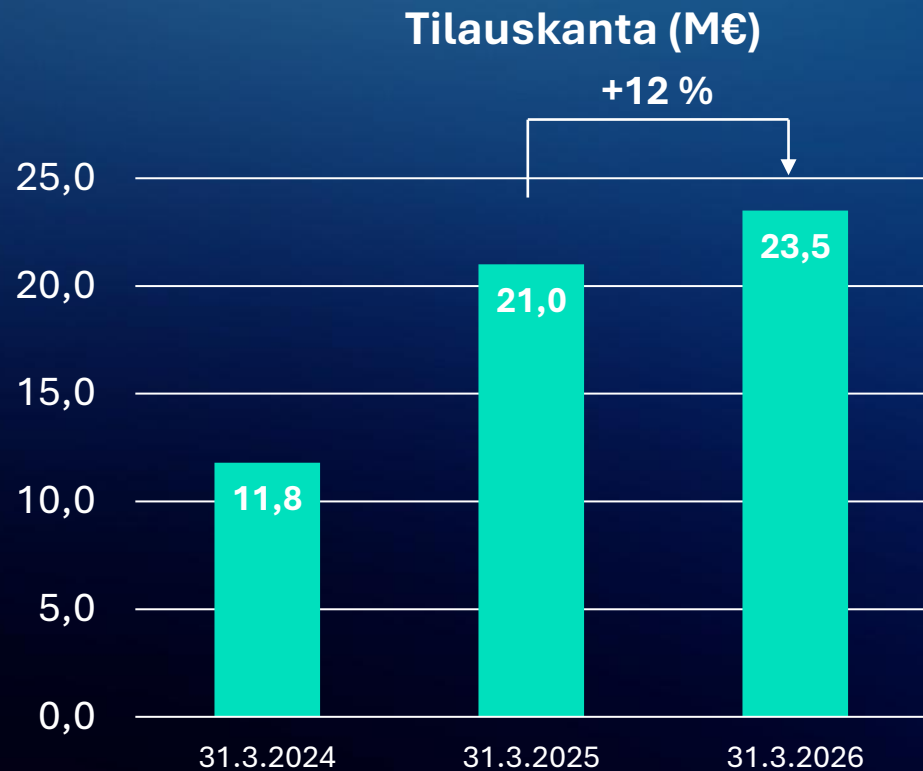
Avainluvut



Q1/26 liikevaihto 9,7 M€, lasku -6 %



Tilaukset ennätyskorkea ja saadut tilaukset kasvoivat 17 %



- Tilaukset 31.3.2026 oli 23,5 (21,0) milj.euroa
- Tilaukset kasvoi erityisesti puolijohdeteollisuus-asiakassegmentin vahvan kysynnän seurauksena
- Tilaukannasta 20,8 milj. euroa ajoitettu toimitettaviksi vuonna 2026
- Tammi-maaliskuun aikana saadut tilaukset 12,2 (11,4) milj. euroa
- Saaduista tilauksista 43 % tuli puolijohdeteollisuudesta ja 30 % puolustus-, turvallisuus- ja ilmailuteollisuudesta.

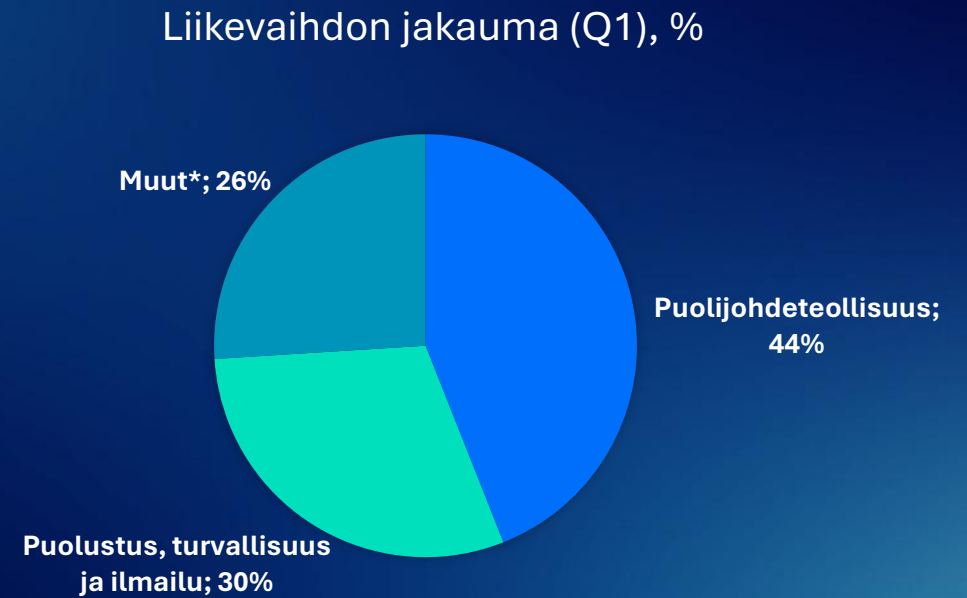
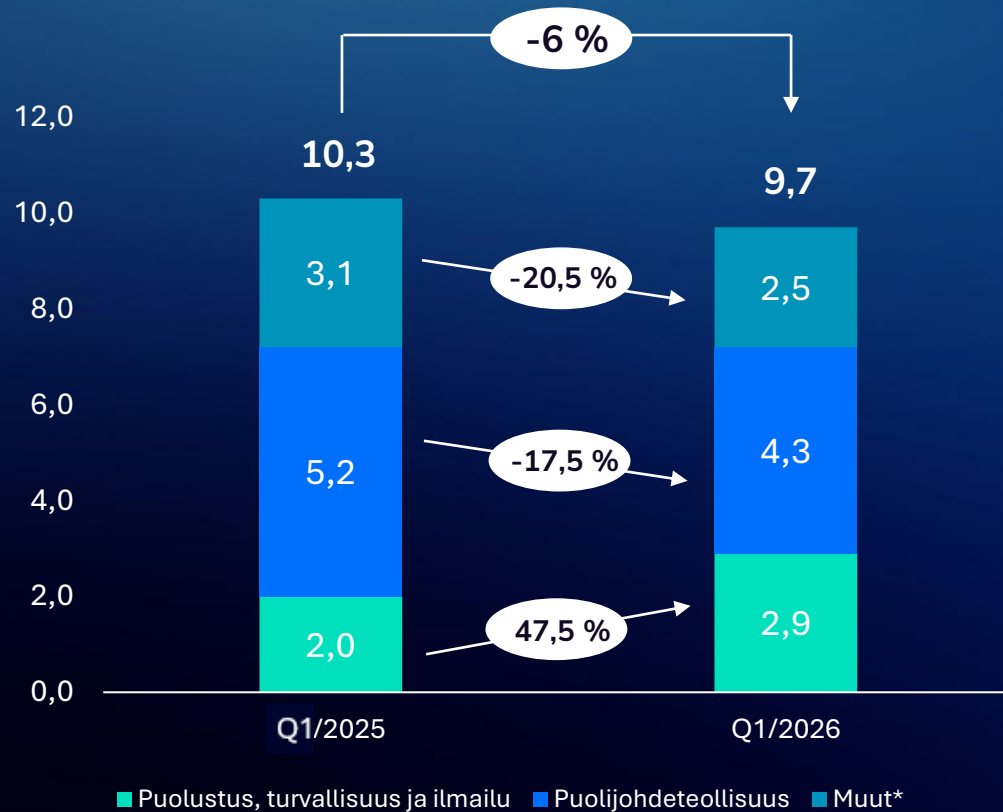
Q1/2026 liike-tulos

Liiketulos, M€ ja % liikevaihdosta



- Liiketulos 0,2 (0,8) miljoonaa euroa, 2,2 (8,0) % liikevaihdosta
- Liiketulosta painoi erään laitetoimittajan konkurssin aiheuttamat varaosapuutteet sekä katsauskauden aikana tehty 80 tuhannen euron alaskirjaus vuonna 2020 tehdystä sijoituksesta yhtiöön, joka epäonnistui uuden piirilevyteknologian kaupallistamisessa.

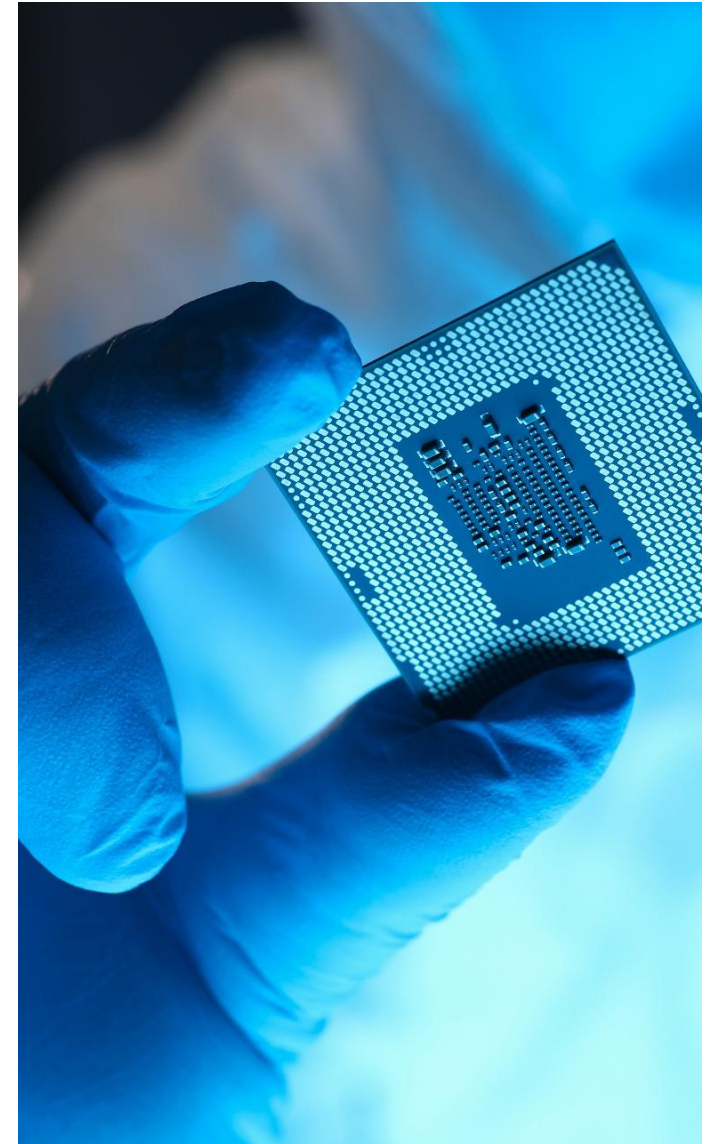
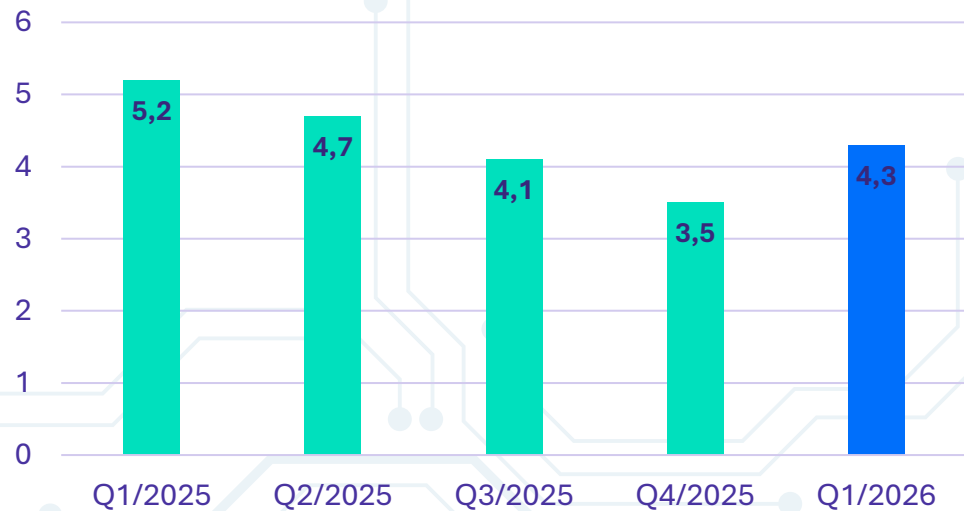
Q1/26 liikevaihto 9,7 M€, lasku -6 %



Puolijohdeteollisuus

- Liikevaihto laski 17,5 % vertailukaudesta ja oli 4,3 miljoonaa euroa.
- Kysyntä pysyi korkealla tasolla, mutta liikevaihto laski asiakaskohtaisten kapasiteettirajoitusten vuoksi.

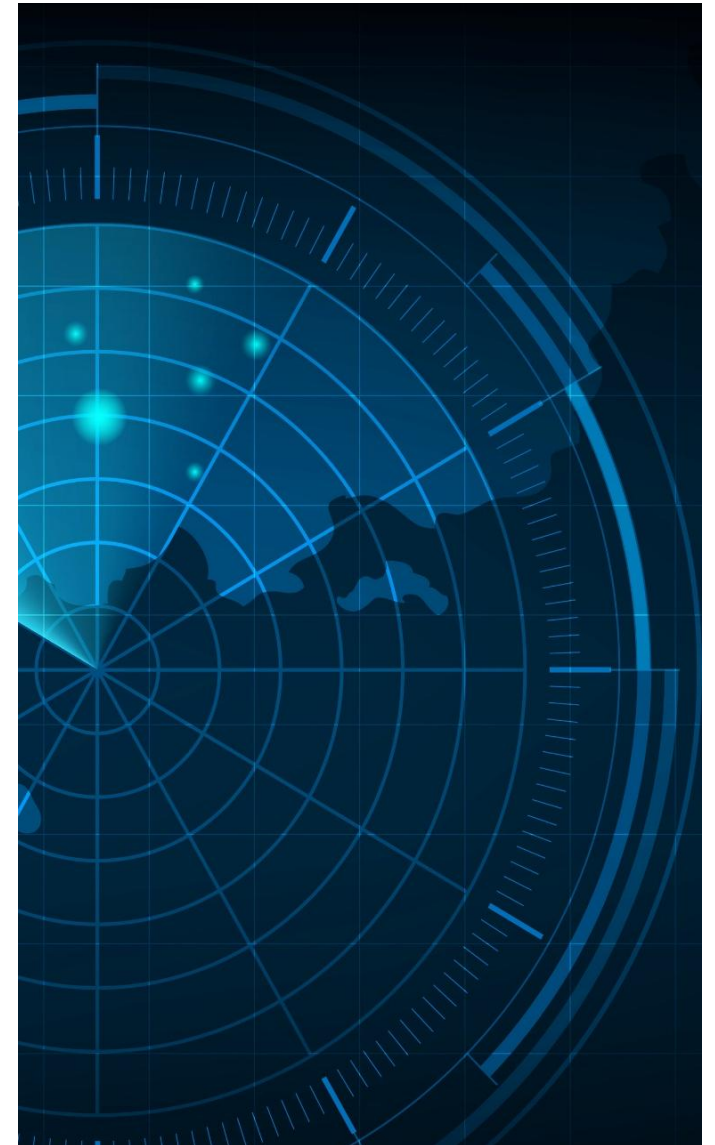
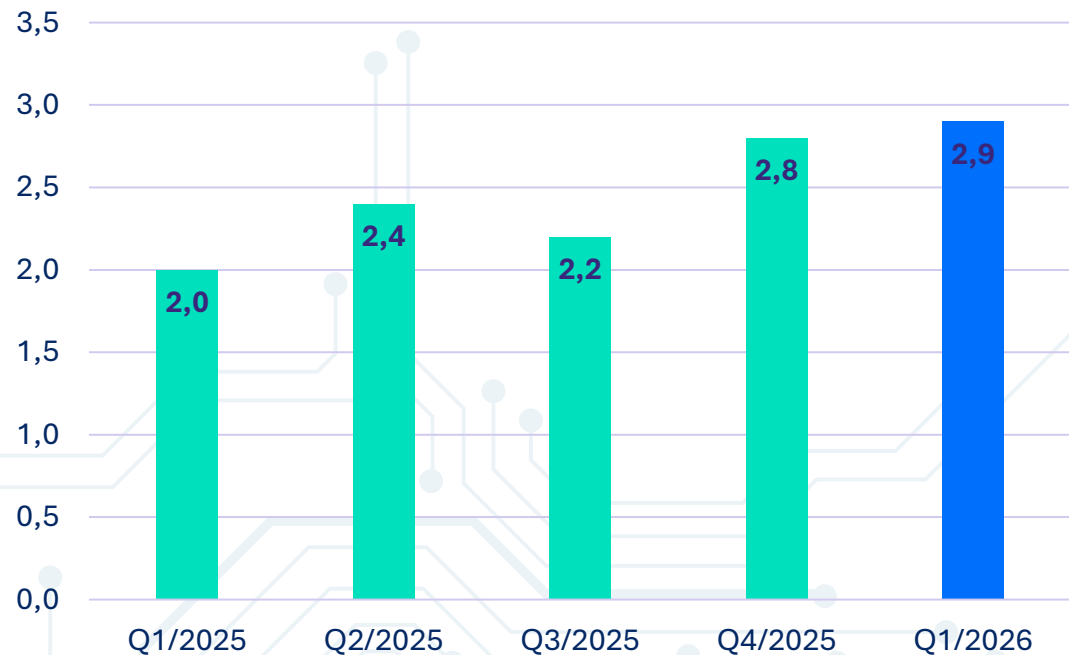
Liikevaihto, M€



Puolustus, turvallisuus ja ilmaitu

- Liikevaihto kasvoi 47,5 % vertailukaudesta ja oli 2,9 miljoonaa euroa.
- Puolustusteollisuuden kysyntä jatkoi kasvuaan ja asiakasmäärä nousi.

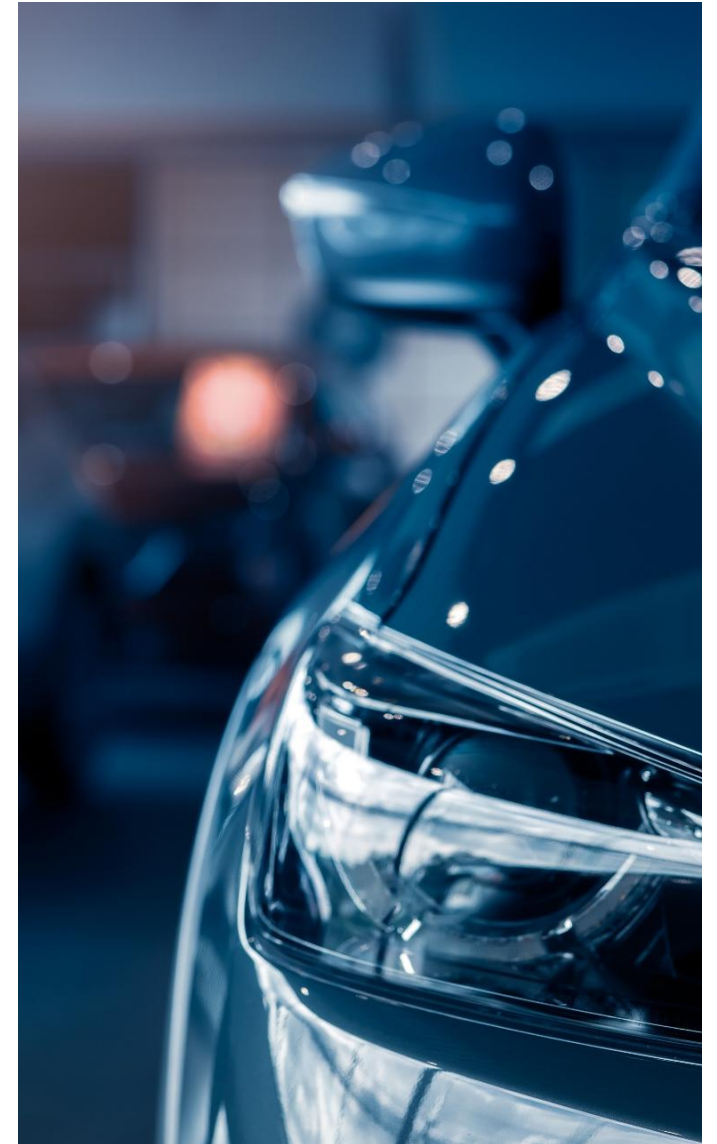
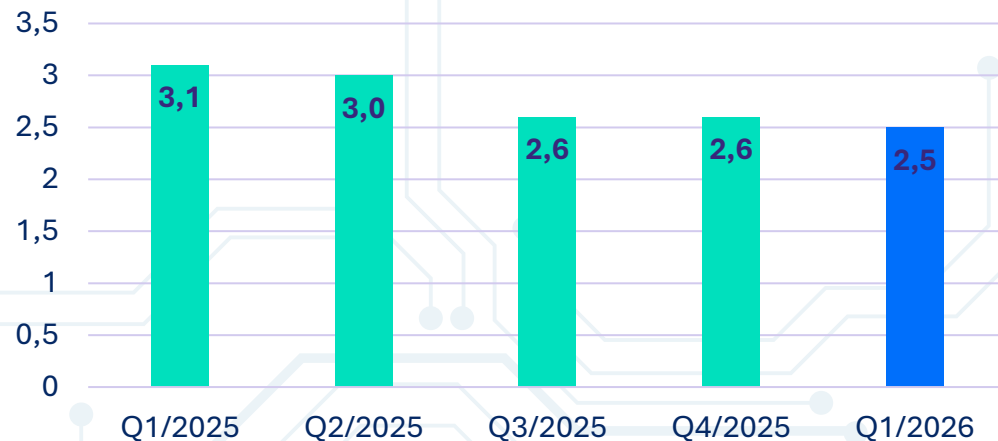
Liikevaihto, M€



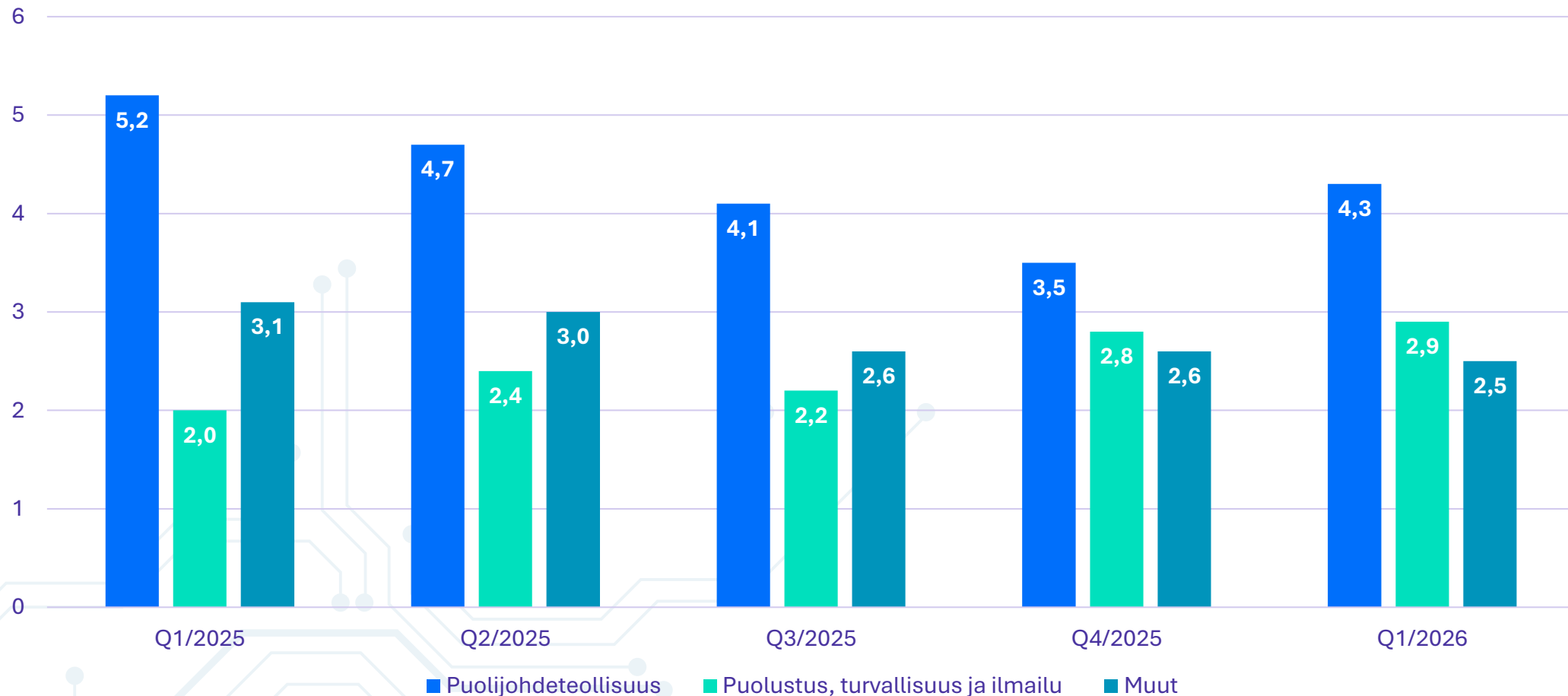
Muut

- Muut-asiakassegmentti koostuu yhtiön aiemmin raportoimista Teollisuuselektroniikka-, Autoteollisuus- sekä Tietoliikenne-asiakassegmenteistä
- Liikevaihto laski 20,5 % vertailukaudesta ja oli 2,5 miljoonaa euroa.
- Liikevaihdon lasku johtui loppuasiakkaiden heikosta kysyntätilanteesta sekä asiakkaille asetetusta kapasiteettirajoituksesta

Liikevaihto, M€



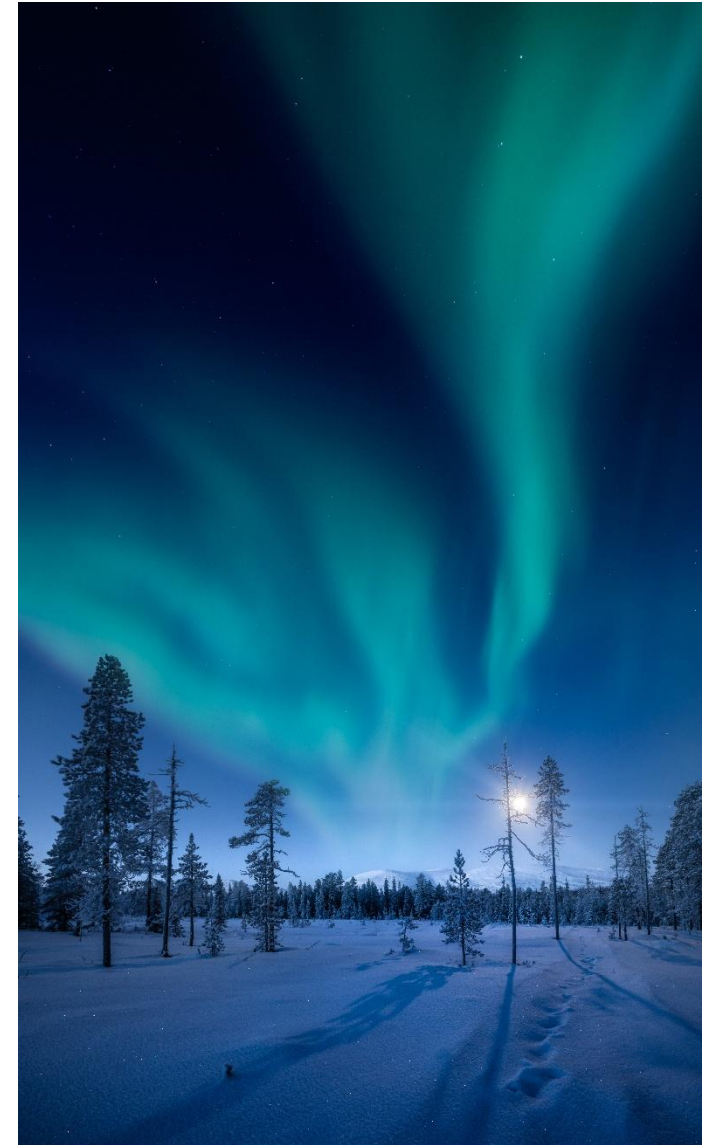
Asiakassegmenttien liikevaihdot, milj. euroa



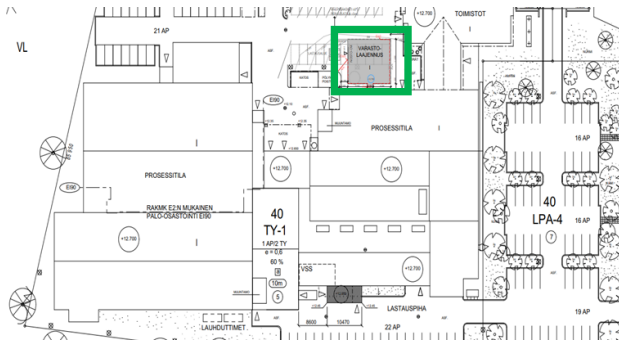
Näkymät vuodelle 2026 ennallaan (julkaistu 25.2.2026)

Aspocompin tuotteiden kysynnän odotetaan jatkuvan hyvällä tasolla vuonna 2026. Etenkin puolustusteollisuuden ja puolijohdemarkkinan kysynnän odotetaan jatkuvan hyvänä.

Aspocomp arvioi vuoden 2026 liikevaihdon kasvavan ja liiketuloksen paranevan vuoteen 2025 verrattuna. Aspocompin vuoden 2025 liikevaihto oli 38,2 miljoonaa euroa ja liiketulos oli 0,9 miljoonaa euroa.



Vuoden 2026 strategiset painopistealueet



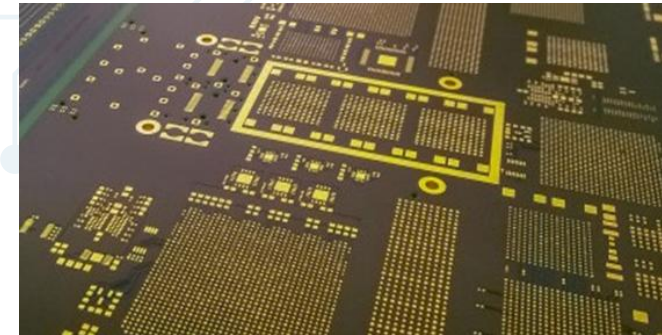
Oulun tehtaan investointiohjelma

- Laajennusinvestointi etenee aikataulussa ja budjetissa
- Rakennuksen laajennus valmis
- Q2 aikana varistolaitteiden asennus ja varaston siirto uuteen varastoon sekä ensimmäisten tuotantolaitteiden toimitus
- Uuden kapasiteetin käyttöönotto vaiheittain vuoden 2027 aikana



Markkina-aseman vahvistaminen valituissa asiakassegmentissä

- Puolustus-, turvallisuus- ja ilmailuteollisuuden asiakkaiden osuuden lisääminen, ja puolijohdealan riippuvuuden vähentäminen
- Asiakkuuksien ja tuotteiden määrän kasvattaminen ja sitä kautta valmistautuminen vuosien 2027 ja 2028 orgaaniseen kasvuun

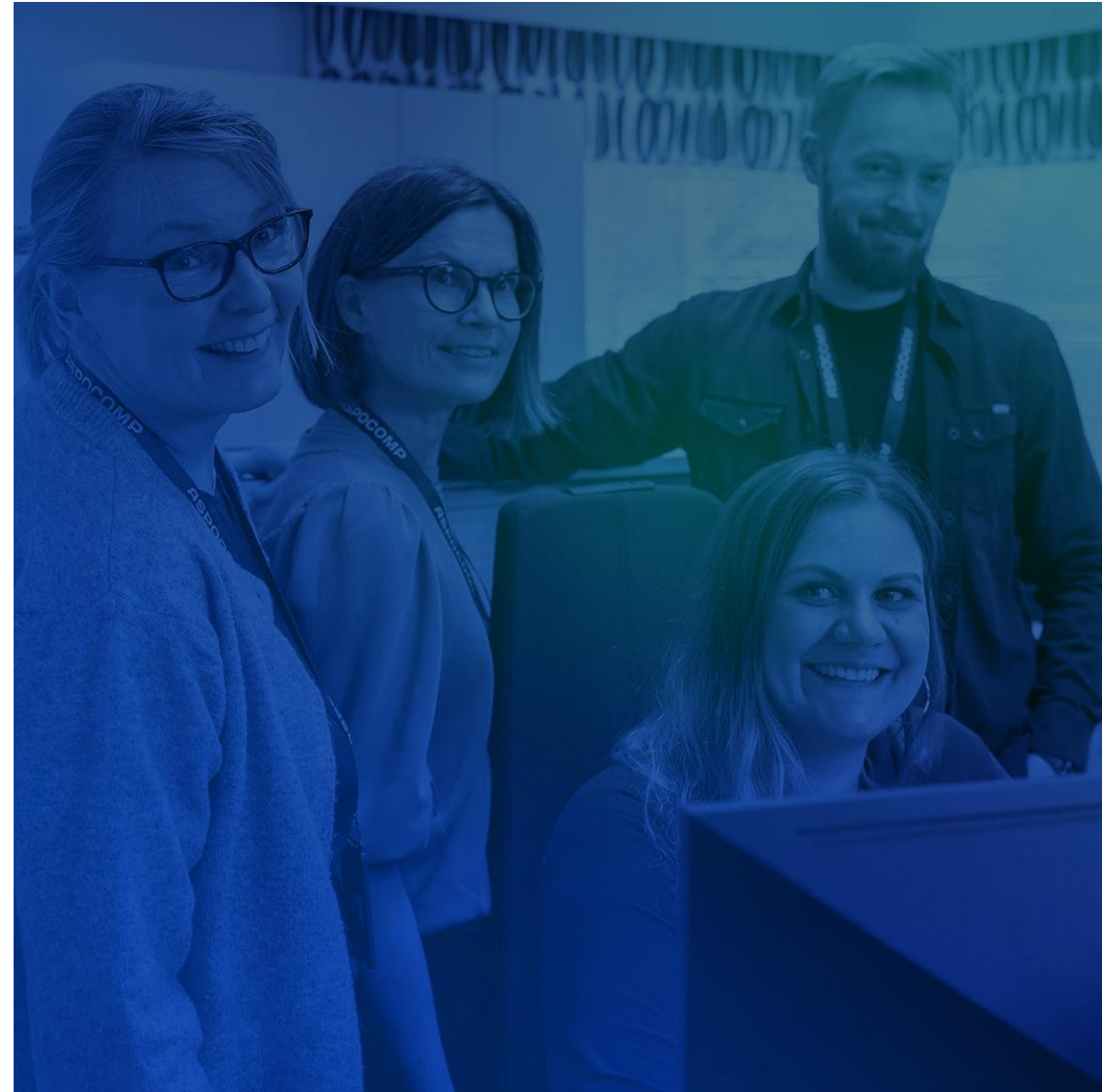


Panostaminen tuotannon laatuun ja kunnossapitoon

- Tuotannon uusien laitteiden asennukset sekä tuotannon läpivirtauksen varmistaminen investointiprojektin aikana
- Voimakas panostus tuotannon laatuun, mikä vaikuttaa positiivisesti kannattavuuteen, kapasiteettiin ja toimitusvarmuuteen
- Kunnossapito osana yhtiön kriittisiä ydinprosesseja

Yhteenveto

- Vahva kysyntä sekä puolustusteollisuudessa että puolijohdeteollisuudessa
- Ennätyskorkea tilauskanta ja selkeämpi näkymä jopa vuoden 2027 loppuun saakka
- Heikomman katteen toimitukset Q2/2026 loppuun mennessä – kannattavuuden odotetaan parantuvan vuoden jälkimmäisellä puoliskolla
- Fokus tuotannon laadussa ja saannossa, valmistautuminen vuoden 2027 volyymiin kasvuun sekä loppuvuoden laiteasennuksiin



ASPOCOMP

Heart of your technology

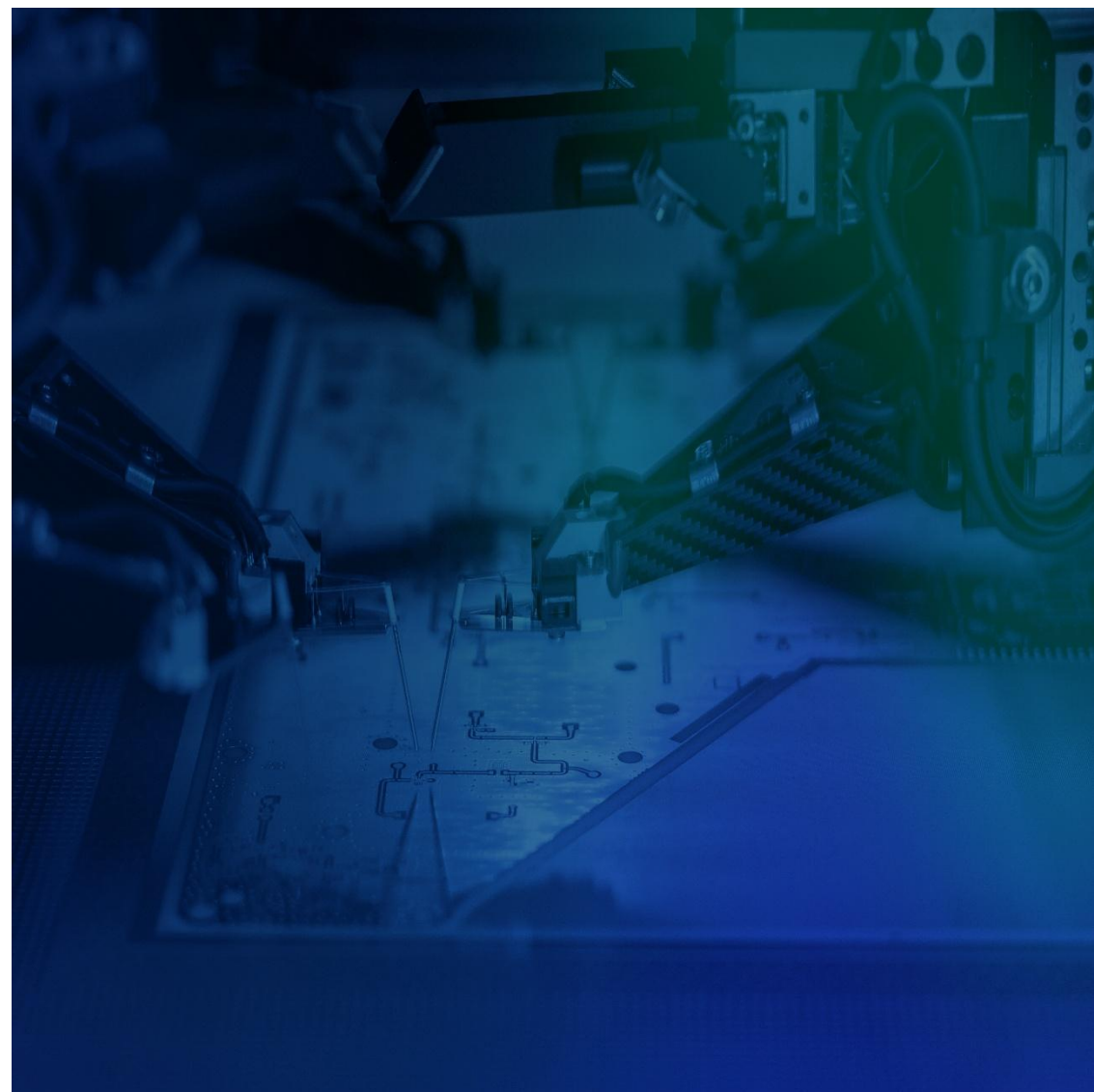
Manu Skyttä, CEO

Lisämateriaalit



Suurimmat osakkeenomistajat 31.3.2026

10 suurinta osakkeenomistajaa, 31.3.2026		Osakemäärä	Omistus, %
1	Joensuun Kauppa Ja Kone Oy	1 372 361	18,24
2	Etola Group Oy	1 158 898	15,40
3	Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	368 863	4,90
4	Etola Erkki Olavi	352 631	4,69
5	Nordea Life Assurance Finland Limited	275 000	3,66
6	Montonen Mikko Juhani	273 115	3,63
7	Yli-Krekola Antti Veikko	215 085	2,86
8	Sijoitusrahasto Säästöpankki Pienyhtiöt	200 000	2,66
9	Lahdenperä Matti Kustaa	121 055	1,61
10	Koskinen Jouni Ilmari	114 228	1,52
10 suurinta osakkeenomistajaa		4 451 236	59,17
Muut osakkeenomistajat		3 071 686	40,83
Yhteensä		7 522 922	100



Hallitus



Ville Vuori

Puheenjohtaja



Kaisa Kokkonen

Varapuheenjohtaja



Jenni Enroth

Jäsen



Anssi Korhonen

Jäsen

Johtoryhmä



Manu Skyttä
Toimitusjohtaja



Antti Ojala
Kaupallinen johtaja
ja toimitusjohtajan
sijainen



**Pekka
Holopainen**
Operatiivinen
johtaja



**Hanna-Leena
Keskitalo**
Henkilöstöjohtaja



Terhi Launis
Talousjohtaja



Mitri Mattila
Teknologiajohtaja

ASPOCOMP

Heart of your technology

Please contact

Aspocomp Sales team

And follow us at:

www.aspocomp.com

