



## ASPOCOMPIN OSAVUOSIKATSAUS 1.1.-30.9.2017

### Tunnusluvut 7-9/2017 lyhyesti

	7-9/2017	7-9/2016	Muutos *
Liikevaihto	5,5 M€	5,6 M€	-0,1 M€
Käyttökate (EBITDA)	0,4 M€	0,4 M€	0,0 M€
Liiketulos	0,2 M€	0,2 M€	0,0 M€
% liikevaihdosta	2,9 %	2,7 %	0,1 %-yks.
Osakekohtainen tulos	0,02 €	0,02 €	0,00 €

### Tunnusluvut 1-9/2017 lyhyesti

	1-9/2017	1-9/2016	Muutos *
Liikevaihto	16,8 M€	15,0 M€	1,7 M€
Käyttökate (EBITDA)	1,2 M€	0,6 M€	0,6 M€
Liiketulos	0,4 M€	-0,1 M€	0,5 M€
% liikevaihdosta	2,5 %	-0,8 %	3,3 %-yks.
Osakekohtainen tulos	0,06 €	-0,03 €	0,09 €
Liiketoiminnan rahavirta	1,1 M€	-0,3 M€	1,4 M€
Omavaraisuusaste	70,6 %	64,0 %	6,6 %-yks.
Tilaukanta kauden lopussa	2,3 M€	1,8 M€	0,5 M€

\* Yhteenlaskettu summa saattaa poiketa esitetystä summaluovusta pyöristysten vuoksi.

### TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

Yhtiö säilyttää koko vuoden ohjeistuksen ennallaan. Vuonna 2017 liikevaihdon arvioidaan kasvavan noin 10 prosenttia ja liiketulosprosentin arvioidaan paranevan vuodesta 2016. Vuoden 2016 liikevaihto oli 21,6 miljoonaa euroa ja liiketulos oli 3 prosenttia liikevaihdosta.

### TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

”Liikevaihto oli kolmannella vuosineljänneksellä 5,5 miljoonaa euroa (5,6 M€ 7-9/2016) ja jäi hieman eli noin 1 prosenttia edellisvuoden vertailukauden tasosta. Volyymivalmistus jatkoi vahvaa noin 20 prosentin kasvua. Oman valmistuksen kysyntä Oulun tehtaalla oli edellisvuotta heikompi, johtuen tuotekehitysprojektien ajoituksista kesäkaudella.

Tammi-syyskuun liikevaihto kasvoi 12 prosenttia ja oli 1,7 miljoonaa euroa korkeampi kuin vuotta aiemmin. Volyymivalmistuksen osuus kasvusta on merkittävä. Se kasvoi reilut 30 prosenttia vertailuajankohtaan nähden.

Tilaukanta oli katsauskauden lopussa 2,3 miljoonaa euroa (1,8 M€ 9/2016) eli noin 0,5 miljoonaa euroa korkeampi kuin vuotta aiemmin.

Asiakaskunnan kehittyminen jatkui myönteisenä ja arvioimme kehityksen seuraavan hyvin yhtiön strategian kulmakiviä. Autoteollisuuden osuus jatkoi kasvuaan niin liikevaihdossa kuin asiakkaiden määrässä. Telekommunikaatioverkkojen uuden sukupolven kehityshankkeiden osalta arvioimme kysynnän vilkastuvan loppuvuoden aikana tai viimeistään vuoden 2018 alussa. Turvallisuus- ja puolustusteollisuustuotteissa näemme parhaillaan kasvavaa kysyntää. Uudessa tuotesegmentissämme, puolijohdekomponenttien testauksessa, asiakaskunta on kasvussa ja osassa toimitukset ovat jo lähteneet käyntiin.

Kolmannen vuosineljänneksen liiketulos oli 0,2 miljoonaa euroa (0,2 M€ 7-9/2016), ollen samalla tasolla kuin vuotta aiemmin. Tammi-syyskuun liiketulos kasvoi 0,5 miljoonaa euroa edellisvuoteen verrattuna.

Rahavirta oli 1,1 miljoonaa euroa (-0,3 M€), kasvaen vertailukaudesta 1,4 miljoonaa euroa. ”

## LIKEVAIHTO JA TULOS

### Heinä-syyskuu 2017

Kolmannen vuosineljänneksen liikevaihto oli 5,5 miljoonaa euroa (5,6 M€ 7-9/2016), 1 prosentti vähemmän kuin heinä-syyskuussa 2016. Volyymivalmistus jatkoi kolmannella vuosineljänneksellä vahvaa noin 20 prosentin kasvuaan. Kesäkauden tuotekehitysprojektien ajoituksista johtuen Oulun tehtaan oman valmistuksen kysyntä oli edellisvuotta heikompi.

Myynti autoteollisuuden asiakkaille jatkoi kasvuaan ja saimme kauden aikana myös uusia asiakkaita. Uusimman tuotesegmentin, puolijohdekomponenttien testauksen, asiakaskunta on kasvussa ja osassa toimitukset ovat lähteneet jo käyntiin.

Viiden suurimman asiakkaan osuus liikevaihdosta oli 55 prosenttia (57 % 7-9/2016). Maantieteellisesti liikevaihdosta 96 prosenttia kertyi Euroopasta (94 %), 2 prosenttia Aasiasta (4 %) ja 2 prosenttia Pohjois-Amerikasta (2 %).

Liiketulos oli 0,2 miljoonaa euroa (0,2 M€ 7-9/2016).

Nettorahoituskulut olivat 0,0 miljoonaa euroa (0,0 M€ 7-9/2016) ja osakekohtainen tulos 0,02 euroa (0,02 €).

Tilaukanta oli katsauskauden lopussa 2,3 miljoonaa euroa (1,8 M€ 9/2016) eli noin 0,5 miljoonaa euroa korkeampi kuin vuotta aiemmin.

### Tammi-syyskuu 2017

Katsauskauden liikevaihto oli 16,8 miljoonaa euroa (15,0 M€ 1-9/2016), 12 prosenttia enemmän kuin tammi-syyskuussa 2016.

Volyymivalmistus kasvoi reilut 30 prosenttia vertailuajankohtaan nähden.

Viiden suurimman asiakkaan osuus liikevaihdosta oli 52 prosenttia (52 % 1-9/2016). Maantieteellisesti liikevaihdosta 97 prosenttia kertyi Euroopasta (92 %), 1 prosentti Aasiasta (5 %) ja 2 prosenttia Pohjois-Amerikasta (3 %).

Katsauskauden liiketulos oli 0,4 miljoonaa euroa (-0,1 M€ 1-9/2016), kasvaen 0,5 miljoonaa euroa edellisvuoteen verrattuna. Liiketuloksen paraneminen johtui liikevaihdon kasvusta.

Nettorahoituskulut olivat 0,0 miljoonaa euroa (0,1 M€) ja osakekohtainen tulos 0,06 euroa (-0,03 €).

## INVESTOINNIT JA TUOTEKEHITYS

Katsauskauden investoinnit olivat 0,7 miljoonaa euroa (0,2 M€ 1-9/2016). Investoinnit kohdistuivat pääosin Oulun tehtaan kyvykkyyden parantamiseen.

Aspocompin T&K-kulut muodostuvat yleisistä tuotantoprosessin kehittämiskuluista eivätkä ne täytä IAS 38 kirjanpitostandardin mukaista määritelmää kehittämisestä eivätkä tutkimuksesta. Tämän vuoksi T&K-kulut on kirjattu tehtaiden yleiskustannuksiin.

## RAHAVIRTA JA RAHOITUS

Katsauskauden rahavirta oli 1,1 miljoonaa euroa (-0,3 M€ 1-9/2016), kasvaen vertailukaudesta 1,4 miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvusta huolimatta nettokäyttöpääoma pysyi viime vuoden tasolla. Rahavirta kehittyi positiivisesti johtuen liiketuloksen paranemisesta.

Rahavirta investointien jälkeen oli 0,5 miljoonaa euroa (-0,5 M€).

Kassavarat kauden lopussa olivat 0,4 miljoonaa euroa (0,4 M€ 9/2016). Korolliset velat olivat 1,0 miljoonaa euroa (1,9 M€ 9/2016). Nettovelkaantumisaste oli 4,6 prosenttia (16,0 %). Korottomat velat olivat 3,7 miljoonaa euroa (3,3 M€). Konsernin omavaraisuusaste oli kauden lopussa 70,6 prosenttia (64,1 %).

Yhtiöllä on 0,5 miljoonan euron luottolimiitti, joka ei ollut käytössä katsauskauden lopussa. Lisäksi yhtiöllä on laskuluototussopimus (factoring), josta oli käytössä 0,0 miljoonaa euroa (1,0 M€).

## HENKILÖSTÖ

Yhtiössä työskenteli katsausjaksolla keskimäärin 110 henkilöä (105 1-9/2016). Henkilöstön määrä 30.9.2017 oli 114 (109 9/2016). Heistä työntekijöitä oli 71 (68) ja toimihenkilöitä 43 (41).

## YHTIÖKOKOUS 2017

Varsinaisen yhtiökokouksen päätökset ja yhtiökokouksen hallitukselle antamat valtuutukset sekä hallituksen järjestäytymiseen liittyvät päätökset on julkistettu erillisillä pörssitiedotteilla 23.3.2017.

## OSAKKEET

Aspocompin osakkeiden kokonaismäärä 30.9.2017 oli 6 666 505 kappaletta ja yhtiön osakepääoma oli 1 000 000 euroa. Yhtiö ei omista omia osakkeitaan.

Aspocomp Group Oyj:n toimitusjohtaja merkitsi 23.8.2017 170 000 Aspocompin uutta osaketta yhtiön optio-oikeuksien ehtojen 1/2014 mukaisesti, 2014A -optiolla 40 000 osaketta ja 2014B -optiolla 130 000 osaketta. Osakkeet merkittiin 19.9.2017 kaupparekisteriin ja Aspocomp Group Oyj:n osakkeiden kokonaismäärä uusien osakkeiden rekisteröinnin jälkeen on 6 666 505 osaketta.

Aspocomp Group Oyj:n osakkeita vaihdettiin Helsingin Pörssissä (Nasdaq Helsinki) 3 615 886 kappaletta 1.1.-30.9.2017 välisenä aikana. Kauppojen yhteenlaskettu arvo oli 8 721 513 euroa. Alin kaupantekokurssi oli 1,59 euroa, ylin 3,19 euroa ja keskipurssi 2,41 euroa.

Päätöskurssi 29.9.2017 oli 2,46 euroa, josta yhtiön markkina-arvoksi muodostui 16,4 miljoonaa euroa.

Hallintarekisteröityjen osakkeiden osuus osakekannasta oli 4,4 prosenttia.

## ASPOCOMPIN LIKETOIMINTA

Aspocomp on vaativiin piirilevyteknologioihin erikoistunut palveluyritys, joka palvelee asiakkaitaan koko tuotteen elinkaaren ajan. Piirilevyjen myynnin ja valmistuksen ohella Aspocomp tarjoaa niihin liittyviä suunnittelu- ja logistiikkapalveluita sekä teknologiaratkaisuja. Aspocomp luo lisäarvoa asiakkailleen yksilölliset tarpeet huomioivilla tuotteillaan ja ratkaisuillaan, vahvalla valmistuksen ja teknologian osaamisellaan sekä nopealla ja luotettavalla toimituksellaan.

Aspocomp on laajentunut useita toimialoja ja markkina-alueita palvelevaksi yhtiöksi, jonka asiakkaita ovat tietoliikennejärjestelmiä ja -laitteita, auto- ja teollisuuselektroniikkaa sekä turvateknologian ja puolijohdekomponenttien testauksen järjestelmiä suunnittelevat ja valmistavat yritykset.

Aspocomp tarjoaa asiakkailleen laajan valikoiman piirilevyjen suunnitteluun ja valmistukseen liittyviä palveluita yhdessä valittujen yhteistyökumppaneiden kanssa. Laaja ja osaava kumppaniverkosto yhdessä Aspocompin oman valmistuksen kanssa mahdollistaa asiakkaille kustannustehokkaan tavan hankkia piirilevyt koko tuotteen elinkaaren ajan yhdestä paikasta. Aspocompin palvelut kattavat sopivimman volyymivalmistajan valinnan, tuotteen teknisen tiedon välityksen, laadunvarmistuksen ja logistiset palvelut.

Aspocompin oma valmistusyksikkö Oulussa keskittyy prototyyppi- ja pikatoimituksiin sekä uusien tuotteiden ja piirilevyteknologioiden kehittämiseen ja tuotteistamiseen yhdessä asiakkaiden kanssa. Oulun tehdas valmistaa HDI- (*High Density Interconnection*), monikerros- ja erikoismateriaalipiirilevyjä. Piirilevytehdas pystyy erittäin nopeisiin toimituksiin rakenteeltaan monimutkaisten piirilevyjen osalta ja pystyy näin ollen auttamaan asiakkaistaan hyvinkin monimuotoisissa ja vaativissa tarpeissa.

## TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

Aspocompin liikevaihdosta merkittävä osa muodostuu pikatoimitusten ja tuotekehityssarjojen toimituksista, minkä vuoksi tilauskanta on lyhyt. Yhtiön tavoitteena on systemaattisesti laajentaa palvelujaan kattaakseen asiakkaan piirilevytarpeet koko elinkaaren ajan ja siten tasapainottamaan kysynnän ja tilauskannan vaihtelua.

Telekommunikaatioverkkojen kehityshankkeiden kysynnän arvioidaan vilkastuvan vuoden viimeisellä neljänneksellä tai viimeistään ensi vuoden alkupuolella. Turvallisuus- ja puolustusteollisuustuotteiden osalta kysynnän arvioidaan jatkavan kasvuaan.

Yhtiö säilyttää koko vuoden ohjeistuksen ennallaan. Vuonna 2017 liikevaihdon arvioidaan kasvavan noin 10 prosenttia ja liiketulosprosentin arvioidaan paranevan vuodesta 2016. Vuoden 2016 liikevaihto oli 21,6 miljoonaa euroa ja liiketulos oli 3 prosenttia liikevaihdosta.

## ARVIO LÄHIAJAN LIKETOIMINNAN RISKEISTÄ

### Riippuvuus isoista asiakkaista

Aspocompin asiakaskunta on keskittynyt, pääosa liikevaihdosta muodostuu muutamalta asiakkaalta. Aspocompilla ei ole vielä riittävästi keskisuuria asiakkaita, vaan yhtiö on edelleen liian riippuvainen isoista asiakkaista. Tämä voi altistaa yhtiön merkittävälle kysynnän vaihtelulle.

## Markkinoiden kehitys

Vaikka Aspocomp on marginaalinen toimija globaalissa elektroniikkamarkkinassa, muutokset globaalissa piirilevykysynnässä vaikuttavat myös yhtiön liiketoimintaan. Kilpailu pikatoimitusten ja lyhyiden valmistussarjojen osalta kiihtyi piirilevyjen markkinasuhteiden heiketessä ja vaikuttaa edelleen negatiivisesti sekä kokonaiskysyntään että markkinahintoihin.

Aspocompin päämarkkina-alue on Pohjois- ja Keski-Eurooppa. Mikäli Aspocompin asiakkaat siirtävät tuotekehitys- ja valmistustoimintaansa Euroopan ulkopuolelle, Aspocompin kysyntä voi heiketä merkittävästi.

## Maksuvalmius

Vaikka yhtiön maksuvalmius on parantunut selvästi operatiivisen liiketoiminnan tulosparannuksen myötä, yhtiö on edelleen riippuvainen suurten asiakkaiden synnyttämästä liikevaihdosta. Maksuvalmiusriskiä hallitaan tarvittaessa factoring-rahoituksella ja luottolimiitillä.

## TALOUDELLISTEN TIEDOTTEIDEN JULKISTAMINEN

Aspocomp Group Oyj julkaisee vuonna 2018 taloudellisen tiedon seuraavasti:

- Tilinpäätöstiedote 2017: torstaina 15.2.2018
- Osavuositiedot tammi-maaliskuu 2018: perjantaina 27.4.2018
- Puolivuositiedot tammi-kesäkuu 2018: torstaina 9.8.2018
- Osavuositiedot tammi-syyskuu 2018: torstaina 25.10.2018

Tilinpäätöstiedote, osavuositiedot ja puolivuositiedot julkaistaan arviolta klo 9.00 mainittuina päivinä.

Aspocomp noudattaa 30 päivän hiljaista jaksoa ennen tulostiedotteidensa julkaisua.

## TILIKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Ei olennaisia raportoitavia tilikauden jälkeisiä tapahtumia.

## LAATIMISPERIAATTEET

Raportoituihin liiketoimintoihin kuuluu konsernin emoyhtiö Aspocomp Group Oyj. Katsauskauden tietoja ei ole tilintarkastettu. Osavuositiedot on laadittu IAS 34 (Osavuositiedot) -standardin mukaan. Osavuositiedotukseen on sovellettu samoja laadintaperiaatteita kuin vuositilinpäätöksessä 2016, kuitenkin siten, että yhtiö noudattaa 1.1.2017 alkaen voimaan tulleita standardeja ja muutoksia ja on arvioinut, ettei niillä ole olennaista vaikutusta konsernitilinpäätökseen.

## IFRS 15 Myyntituotot asiakassopimuksista

Päivitys vuoden 2016 tilinpäätöksessä annettuihin tietoihin koskien IFRS 15 -standardin keskeisten käsitteiden käyttöönoton vaikutusta.

IFRS 15 *Myyntituotot asiakassopimuksista* määrittää tuloutusmallin asiakassopimusten perusteella saatavien myyntituottojen kirjaamiseen. IFRS 15:n mukaan yhteisö kirjaa myyntituoton, kun suoritevelvoite täytetään eli kun asiakas saa määräsvallan suoritevelvoitteen perusteena olevaan tavaraan tai palveluun. Asiakassopimusten läpikäynnin perusteella konsernilla on kaupintavarastoihin, omaan valmistukseen ja välitysmyyntiin liittyviä myyntisopimuksia. Nykykäytännön mukaista myynnin tulotusta,

asiakkaan ottaessa tuotteen kaupintavarastosta, tullaan aikaistamaan siten, että myyntituotot kirjataan jo tuotteen saapuessa varastoon. Muiden asiakassopimusten osalta tuloutuksissa tullaan jatkamaan nykyistä tuloutustapaa.

Konserni jatkaa muutoksen vaikutuksen analysointia ja arviointia vuoden 2017 viimeisen vuosineljänneksen aikana. Konserni antaa lisätietoja uuden standardin vaikutuksesta vuoden 2017 tilinpäätöstiedotteessa.

## LAAJA TULOSLASKELMA

### Heinä-syyskuu

	1 000 €	7-9/2017	7-9/2016	Muutos	
<b>Liikevaihto</b>	<b>5 509</b>	<b>100 %</b>	<b>5 564</b>	<b>100 %</b>	<b>-1 %</b>
Liiketoiminnan muut tuotot	1	0 %	1	0 %	-14 %
Aine- ja tarvikekulut	-2 610	-47 %	-2 617	-47 %	0 %
Henkilöstökulut	-1 486	-27 %	-1 393	-25 %	7 %
Liiketoiminnan muut kulut	-998	-18 %	-1 148	-21 %	-13 %
Poistot ja arvonalentumiset	-258	-5 %	-255	-5 %	1 %
<b>Liiketulos</b>	<b>159</b>	<b>3 %</b>	<b>153</b>	<b>3 %</b>	<b>4 %</b>
Rahoitustuotot ja -kulut	-16	0 %	-19	0 %	-16 %
<b>Voitto/tappio ennen veroja</b>	<b>142</b>	<b>3 %</b>	<b>132</b>	<b>2 %</b>	<b>8 %</b>
Tuloverot	0	0 %	0	0 %	
<b>Katsauskauden voitto/tappio</b>	<b>142</b>	<b>3 %</b>	<b>132</b>	<b>2 %</b>	<b>8 %</b>
<i>Muut laajan tuloksen erät</i>					
Erät, joita ei siirretä tulosvaikutteisiksi:					
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi:					
Muuntoerot	-3	0 %	1	0 %	
Muut laajan tuloksen erät	-3	0 %	1	0 %	
<b>Katsauskauden laaja tulos</b>	<b>139</b>	<b>3 %</b>	<b>132</b>	<b>2 %</b>	<b>5 %</b>
<b>Osakekohtainen tulos</b>					
Laimentamaton	0,02 euroa		0,02 euroa		0 %
Laimennettu	0,02 euroa		0,02 euroa		0 %

## Tammi-syyskuu

	1 000 €	1-9/2017		1-9/2016		Muutos	1-12/2016	
<b>Liikevaihto</b>	<b>16 769</b>	<b>100 %</b>	<b>15 032</b>	<b>100 %</b>	<b>12 %</b>	<b>21 623</b>	<b>100 %</b>	
Liiketoiminnan muut tuotot	22	0 %	21	0 %	5 %	38	0 %	
Aine- ja tarvikekulut	-7 653	-46 %	-6 620	-44 %	16 %	-9 159	-42 %	
Henkilöstökulut	-4 665	-28 %	-4 565	-30 %	2 %	-6 216	-29 %	
Liiketoiminnan muut kulut	-3 253	-19 %	-3 228	-21 %	1 %	-4 530	-21 %	
Poistot ja arvonalentumiset	-808	-5 %	-766	-5 %	5 %	-1 066	-5 %	
<b>Liiketulos</b>	<b>412</b>	<b>2 %</b>	<b>-125</b>	<b>-1 %</b>	<b>429 %</b>	<b>690</b>	<b>3 %</b>	
Rahoitustuotot ja -kulut	-41	0 %	-66	0 %	-38 %	-68	0 %	
<b>Voitto/tappio ennen veroja</b>	<b>371</b>	<b>2 %</b>	<b>-192</b>	<b>-1 %</b>	<b>294 %</b>	<b>622</b>	<b>3 %</b>	
Tuloverot	-4	0 %	-1	0 %		412	2 %	
<b>Tilikauden voitto/tappio</b>	<b>367</b>	<b>2 %</b>	<b>-192</b>	<b>-1 %</b>	<b>291 %</b>	<b>1 034</b>	<b>5 %</b>	
<i>Muut laajan tuloksen erät</i>								
Erät, joita ei siirretä tulosvaikutteisiksi:	0	0 %	0	0 %		0	0 %	
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi:								
Muuntoerot	2	0 %	3	0 %	-	2	0 %	
Muut laajan tuloksen erät yhteensä	2	0 %	3	0 %	-	2	0 %	
<b>Tilikauden laaja tulos</b>	<b>369</b>	<b>2 %</b>	<b>-189</b>	<b>-1 %</b>	<b>295 %</b>	<b>1 036</b>	<b>5 %</b>	
<b>Osakekohtainen tulos</b>								
Laimentamaton	0,06 euroa		-0,03 euroa		300 %	0,16 euroa		
Laimennettu	0,06 euroa		-0,03 euroa		300 %	0,16 euroa		

**TASE**

	1 000 €	9/2017	9/2016	Muutos	12/2016
<b>Varat</b>					
<b>Pitkäaikaiset varat</b>					
Aineettomat hyödykkeet		3 247	3 118	4 %	3 216
Aineelliset hyödykkeet		2 204	1 992	11 %	2 499
Myytavissä olevat sijoitukset		15	15	0 %	15
Laskennalliset verosaamiset		3 017	2 595	16 %	3 017
<b>Pitkäaikaiset varat yhteensä</b>		<b>8 484</b>	<b>7 720</b>	<b>10 %</b>	<b>8 747</b>
<b>Lyhytaikaiset varat</b>					
Vaihto-omaisuus		2 991	2 445	22 %	2 622
Myyntisaamiset ja muut saamiset		3 988	3 969	0 %	4 117
Rahavarat		445	384	16 %	258
<b>Lyhytaikaiset varat yhteensä</b>		<b>7 424</b>	<b>6 798</b>	<b>9 %</b>	<b>6 998</b>
<b>Varat yhteensä</b>		<b>15 908</b>	<b>14 517</b>	<b>10 %</b>	<b>15 744</b>
<b>Oma pääoma ja velat</b>					
Osakepääoma		1 000	1 000	0 %	1 000
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto		4 472	4 154	8 %	4 255
Kertyneet voittovarot		5 754	4 159	38 %	5 384
<b>Oma pääoma yhteensä</b>		<b>11 226</b>	<b>9 313</b>	<b>21 %</b>	<b>10 639</b>
Pitkäaikaiset rahoitusvelat		727	353	106 %	819
Muut pitkäaikaiset velat		357	402	-11 %	357
Laskennalliset verovelat		19	12	65 %	19
Lyhytaikaiset rahoitusvelat		234	1 525	-85 %	693
Osto- ja muut velat		3 346	2 913	15 %	3 217
<b>Velat yhteensä</b>		<b>4 682</b>	<b>5 205</b>	<b>-10 %</b>	<b>5 105</b>
<b>Oma pääoma ja velat yhteensä</b>		<b>15 908</b>	<b>14 517</b>	<b>10 %</b>	<b>15 744</b>



**OMAN PÄÄOMAN MUUTOSLASKELMA****Tammi-syyskuu 2017**

1 000€	Osake- pääoma	Muut rahastot	Muuntoerot	Kertyneet voitto-varat	Oma pääoma yhteensä
<b>Oma pääoma 1.1.2017</b>	<b>1 000</b>	<b>4 255</b>	<b>-1</b>	<b>5 386</b>	<b>10 639</b>
<b>Laaja tulos</b>					
Katsauskauden tulos				367	367
<i>Muut laajan tuloksen erät</i>					
Muuntoerot			2		2
<b>Laaja tulos yhteensä</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>2</b>	<b>367</b>	<b>369</b>
<b>Liiketoimet omistajien kanssa</b>					
Osakepalkitseminen		217		0	217
<b>Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä</b>	<b>0</b>	<b>217</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>217</b>
<b>Oma pääoma 30.9.2017</b>	<b>1 000</b>	<b>4 472</b>	<b>1</b>	<b>5 753</b>	<b>11 226</b>
<b>Tammi-syyskuu 2016</b>					
<b>Oma pääoma 1.1.2016</b>	<b>1 000</b>	<b>4 117</b>	<b>-3</b>	<b>4 351</b>	<b>9 465</b>
<b>Laaja tulos</b>					
Katsauskauden tulos				-192	-192
<i>Muut laajan tuloksen erät</i>					
Muuntoerot			3		3
<b>Laaja tulos yhteensä</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>3</b>	<b>-192</b>	<b>-189</b>
<b>Liiketoimet omistajien kanssa</b>					
Osakepalkitseminen		37		0	37
<b>Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä</b>	<b>0</b>	<b>37</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>37</b>
<b>Oma pääoma 30.9.2016</b>	<b>1 000</b>	<b>4 154</b>	<b>0</b>	<b>4 159</b>	<b>9 313</b>

**RAHAVIRTALASKELMA**

	1 000 €	1-9/2017	1-9/2016	1-12/2016
<b>Katsauskauden tulos</b>		<b>367</b>	<b>-192</b>	<b>1 034</b>
Oikaisut		843	898	795
Käyttöpääoman muutos		-21	-915	-1 658
Saadut korot		2	23	0
Maksetut korot		-45	-89	-78
Maksetut verot		-4	-1	-2
<b>Liiketoiminnan rahavirta</b>		<b>1 141</b>	<b>-276</b>	<b>91</b>
Investoinnit		-653	-207	-397
Käyttöomaisuusmyynnit		35	3	20
<b>Investointien rahavirta</b>		<b>-618</b>	<b>-204</b>	<b>-377</b>
Lainojen nostot		0	925	1 046
Lainojen takaisinmaksut		-537	-330	-860
Osakemerkinnöistä saadut maksut		201	0	89
<b>Rahoituksen rahavirta</b>		<b>-336</b>	<b>595</b>	<b>276</b>
Rahavarojen muutos		187	115	-10
Rahavarat tilikauden alussa		258	268	268
<b>Rahavarat katsauskauden lopussa</b>		<b>445</b>	<b>384</b>	<b>258</b>

## TALOUDELLISET JA OSAKEKOHTAISET TUNNUSLUVUT

	Q3/2017	Q2/2017	Q1/2017	Q4/2016	Q3/2016
Liikevaihto, M€	5,5	5,6	5,7	6,6	5,6
Käyttökate, M€	0,4	0,3	0,5	1,1	0,4
Liiketulos, M€	0,2	0,1	0,2	0,8	0,2
% liikevaihdosta	3 %	1 %	3 %	12 %	3 %
Tulos ennen veroja, M€	0,1	0,0	0,2	0,8	0,1
% liikevaihdosta	3 %	1 %	3 %	12 %	2 %
Tilikauden tulos, M€	0,1	0,0	0,2	1,2	0,1
% liikevaihdosta	3 %	1 %	3 %	19 %	2 %
Omavaraisuusaste, %	71 %	70 %	70 %	68 %	64 %
Gearing, %	5 %	4 %	6 %	12 %	16 %
Bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen, M€	0,3	0,2	0,1	0,2	0,1
% liikevaihdosta	6 %	3 %	3 %	3 %	2 %
Henkilöstö kauden lopussa	114	113	106	108	109
Tulos/osake (EPS), €	0,02	0,01	0,03	0,19	0,02
Oma pääoma/osake, €	1,68	1,67	1,67	1,64	1,45

### Laskentakaavat ja määritelmät

Omapääoma/osake, €	=	$\frac{\text{Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva oma pääoma}}{\text{Osakkeiden laimentamaton lukumäärä tilinpäätöspäivänä}}$
Omavaraisuusaste, %	=	$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Taseen loppusumma - saadut ennakot}} \times 100$
Nettovelkaantumisaste, %	=	$\frac{\text{Korolliset nettoraahoitusvelat}}{\text{Oma pääoma}} \times 100$
Tulos/osake (EPS), €	=	$\frac{\text{Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva tilikauden tulos}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo}}$
Käyttökate	=	Liiketulos oikaistuna poistojen vaikutuksella

## VASTUUSITOUMUKSET

	1 000 €	9/2017	9/2016	12/2016
Yrityskiinnitykset		2 000	4 000	4 000
Vuokravastuut		472	551	466
Muut vastuut		21	1 528	21
<b>Yhteensä</b>		<b>2 493</b>	<b>6 079</b>	<b>4 487</b>

Kaikki luvut ovat tilintarkastamattomia.

*Espoossa, 26.10.2017*

## **Aspocomp Group Oyj:n hallitus**

Lisätietoja antaa toimitusjohtaja Mikko Montonen,  
puh. 020 775 6860, mikko.montonen(at)aspocomp.com.

---

### **Aspocomp - piirilevyteknologioihin erikoistunut palveluyritys**

---

Aspocomp on vaativiin piirilevyteknologioihin erikoistunut palveluyritys, joka palvelee asiakkaitaan koko tuotteen elinkaaren ajan. Piirilevyjen myynnin ja valmistuksen ohella Aspocomp tarjoaa niihin liittyviä suunnittelu- ja logistiikkapalveluita sekä teknologiaratkaisuja. Aspocomp luo lisäarvoa asiakkailleen yksilölliset tarpeet huomioivilla tuotteillaan ja ratkaisuillaan, vahvalla valmistuksen ja teknologian osaamisellaan sekä nopealla ja luotettavalla toimituksellaan. Laaja ja osaava kumppaniverkosto yhdessä Aspocompin oman valmistuksen kanssa mahdollistaa asiakkaille kustannustehokkaan tavan hankkia piirilevyt koko tuotteen elinkaaren ajan yhdestä paikasta.

Piirilevy on pääasiallinen liitännämenetelmä elektronisissa laitteissa. Useimmissa elektronisissa laitteissa piirilevy toteuttaa komponenttien välisen kytkennän sekä toimii komponenttien asennusalustana. Aspocompin asiakkaita ovat tietoliikennejärjestelmiä ja -laitteita, auto- ja teollisuuselektroniikkaa sekä turvateknologian ja puolijohdekomponenttien testauksen järjestelmiä suunnittelevat ja valmistavat yritykset.

---

[www.aspocomp.com](http://www.aspocomp.com)

---

Tulevaisuutta koskevat näkemykset perustuvat tiedotteen julkistamishetkeen ja toteutumat saattavat aikanaan poiketa esitetyistä. Tässä tiedotteessa mainitut asiat, jotka eivät ole historiallisia tosiasioita, ovat tulevaisuuteen liittyviä lausuntoja. Kaikki tulevaisuuteen liittyvät lausunnot sisältävät tunnettuja ja tuntemattomia riskejä, epävarmuuksia ja muita tekijöitä, jotka saattavat johtaa Aspocompin toteutuneiden tulosten, toiminnan ja saavutusten olennaiseen poikkeamiseen mistä tahansa esitetystä tai ilmaistusta sellaisesta tulevaisuuteen liittyvästä tuloksesta, toiminnasta tai lausunnosta, joka sisältyy sellaiseen tulevaisuutta koskevaan arvioon. Tällaiset tekijät käsittävät yleiset taloudelliset ja liiketoimintaympäristöön liittyvät olosuhteet; valuuttakurssimuutokset; lisäykset ja muutokset piirilevyteollisuuden tuotantokapasiteetissa ja kilpailutilanteessa; sekä yhtiön kyvyn toteuttaa ja hyödyntää investointiohjelmansa.